

Né le 19/07/1990

8000 Nabeul

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 2508161749

Business intelligence engineer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

Formations

06/2023 : Bac +5 à IT BUSINESS SCHOOL

Diplôme d'ingénieur en informatique en Business intelligence

05/2013 : Bac +3 à Faculté de sciences économiques et gestion de Nabeul

Licence appliquée en informatique de gestion en Commerce électronique

06/2010 : à Lycée Ali Belhouene

Baccalauréat en Economie & Gestion

Expériences professionnelles

07/2023 à ce jour :

Business Intelligence Consultant chez B2m-it sur Hammamet

Solution décisionnelle industrielle pour Dynamics 365 Business Central : Analyse des Besoins Métier, Conception de Modèles de Données, Intégration de Données, Développement de Mesures et d'Indicateurs Clés, Création de Rapports et de Tableaux de Bord.

01/2023 - 06/2023 :

Business Intelligence Consultant Intern chez Hydatis

Solution décisionnelle industriel pour ERP SAGE X3 : Analyse des besoins métier, Conception de modèles de données, ETL, Calcul des indicateurs des performances, Analyse Multidimensionnelle (SSAS), Développement des rapports et de tableaux de bord (Power BI, SSRS), Optimisation des performances, Formation et support aux utilisateurs finaux.

06/2021 - 08/2021 :

Business Intelligence Consultant Intern chez Capgemini sur Tunis

Solution décisionnelle à la département véhicule pour l'analyser des performances continue de la vente, achat, stock et recouvrement : Conception de Data Warehouse, L'intégration et transformation des données (SSIS, Talend), Réalisation des Dashboard dynamique avec Power BI.

11/2019 - 03/2021 :

Intermédiaire et consultant en commerce international chez Freelance sur Nabeul

Suivre la commande depuis son départ à l'arrivé (Logistique). Garantir une bonne qualité au meilleur prix et assurer le paiement au bon délai.

07/2014 - 06/2019 :

Responsable Commerciale Grands Comptes chez Bissolo Gabriele Groupe sur Nabeul

Contribué activement à la conception d'un système CRM, Exercé un rôle clé dans la stratégie de commercialisation et de marketing, Dirigé le développement commercial, Assuré la validation des documents pour les opérations d'exportation.