Business Developer / Responsable Commercial

75116 Paris · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2508162048

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2023-09-01 — Bac +2 — Stanford
Diplôme en Sciences Humaines Diplôme en sciences humaines sur la santé internationale des femmes et droits de l'homme.
2022-09-01 — Université Sorbonne
Faculté de droit
2022-07-31 — Bac +2 — IESCA
Notariat
2016-12-31 — Collège-Lycée Sainte Marie
Brevet des collèges
2016-12-31 — Aéroclub de Bourges
Brevet d'Aviation

Expériences professionnelles

2023-07-01 - 2023-08-31 — Business developer
2023-06-01 - 2023-07-31 — Chargé de relations presse
Gérer les sollicitations de la presse, être en charge de relations presse, journalistes, influenceurs et les responsables internes. Développer des partenariats presse en entretenant et en enrichissant un portefeuille de relations presse déjà existant.
2023-05-01 - 2023-05-31 — Responsable commercial
Dynamiser au quotidien son équipe, former les nouveaux commerciaux, expliquer la stratégie, détecter les difficultés et les potentiels. Organiser et planifier les opérations commerciales.
2022-12-01 - 2023-06-30 — Responsable commerciale
Dynamiser au quotidien son équipe, former les nouveaux commerciaux, expliquer la stratégie, détecter les difficultés et les potentiels. Organiser et planifier les opérations commerciales.
2022-10-01 - 2022-12-31 — Chargée de recrutement généraliste
Pilotage du process de recrutements de A à Z sur le périmètre affecté. Mise en œuvre de stratégies de sourcing efficaces et adaptées à nos cibles.
2022-04-01 - 2022-09-30 — Chargée de recrutement
Le sourcing, la recherche sur les réseaux sociaux, l’identification, l’analyse et la sélection des CV.
2021-09-01 - 2022-03-31 — Sales Representative
Réaliser la première prise de contact auprès des leads suite à une première simulation de nos clients.
2021-02-01 - 2021-08-31 — Négociatrice en immobilier
Constituer un portefeuille clients, prospecter afin de développer son secteur, estimer des biens.
2019-09-01 - 2020-08-31 — Négociatrice en immobilier
Constituer un portefeuille clients, prospecter afin de développer son secteur, estimer des biens.
2018-09-01 - 2020-08-31 — Visuel Merchandiser
Mettre en place les campagnes et opérations commerciales en respectant les préconisations société.

Langues

Français (Notions), Anglais (Notions), Espagnol (Notions)

Atouts

Business Development, Relations Presse, Management d'équipe, Recrutement, Négociation, Vente, Sourcing, Reporting, Gestion de projet, Autonomie, Pugnace, Professionnelle, Vision à 360°

Loisirs

Jeune ambassadeur Unicef, Droit de l’enfant, Politique, Art, Visites Culturelles, Bénévolat, Sport (Escrime, fitness, salle de sport)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.