

Né le 01/01/2000
69003 Lyon
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2508180849



Chargé de développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

Formations

07/2022 : Bac +5 à GRENOBLE ECOLE DE MANAGEMENT

Master en développement des affaires Accrédité par AMBA, EQUIS, AACSB. Compétences en achat, comptabilité, budgétisation et contrôle, marketing numérique et négociation.

07/2020 : Bac +3 à GRENOBLE ECOLE DE MANAGEMENT

Licence en commerce international Compétences en économie, gestion des ventes, finance, technologie et études de marché.

Expériences professionnelles

07/2022 - 11/2022 :

Chargé de développement commercial chez Cab Formations - Formalogistics

Élaboration de la commande du client, représentation des produits sur les réseaux sociaux, faire l'inventaire des produits à la fin de chaque mois.

02/2022 - 07/2022 :

Chargé de relation clients chez E.leclerc

Traitement des leads entrants et des leads transmis par mon équipe, gestion du cycle de vente de A à Z en autonomie, assurer les rendez-vous clients, prise en main de la négociation avec les clients, prospection pour développer l'activité.

07/2021 - 01/2022 :

Chargé de marketing digital (STAGE) chez Irevolution

Contribution à la campagne Growth Hacking, qualification des prospects, analyse du SEO des produits sur les plateformes de distribution.

12/2020 - 05/2021 :

Consultant d'affaires (STAGE) chez Schneider Electric

Traitement des études de cas avec SCHNEIDER ELECTRIC, établissement de stratégies en marketing digital, augmentation de la visibilité de l'entreprise sur les réseaux sociaux.

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Centres d'intérêts

Intérêts en finance, Intérêts en politique, Intérêts en histoire, Membre de l'association de la Croix-Rouge libanaise, Randonnée, Organisation d'événements sportifs