Chargé de développement commercial

Né(e) en 2000 · 69003 Lyon · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2508180849

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

07/2022 — Bac +5 — GRENOBLE ECOLE DE MANAGEMENT
Master en développement des affaires Accrédité par AMBA, EQUIS, AACSB. Compétences en achat, comptabilité, budgétisation et contrôle, marketing numérique et négociation.
07/2020 — Bac +3 — GRENOBLE ECOLE DE MANAGEMENT
Licence en commerce international Compétences en économie, gestion des ventes, finance, technologie et études de marché.

Expériences professionnelles

07/2022 - 11/2022 — Chargé de développement commercial
Élaboration de la commande du client, représentation des produits sur les réseaux sociaux, faire l'inventaire des produits à la fin de chaque mois.
02/2022 - 07/2022 — Chargé de relation clients
Traitement des leads entrants et des leads transmis par mon équipe, gestion du cycle de vente de A à Z en autonomie, assurer les rendez-vous clients, prise en main de la négociation avec les clients, prospection pour développer l'activité.
07/2021 - 01/2022 — Chargé de marketing digital (STAGE)
Contribution à la campagne Growth Hacking, qualification des prospects, analyse du SEO des produits sur les plateformes de distribution.
12/2020 - 05/2021 — Consultant d'affaires (STAGE)
Traitement des études de cas avec SCHNEIDER ELECTRIC, établissement de stratégies en marketing digital, augmentation de la visibilité de l’entreprise sur les réseaux sociaux.

Langues

Français (courant), Anglais (courant), Arabe (maternelle)

Atouts

Pack Office, Slack, Canva, Hubspot (CRM), Zoho (CRM), Pendadoc

Loisirs

Intérêts en finance, Intérêts en politique, Intérêts en histoire, Membre de l'association de la Croix-Rouge libanaise, Randonnée, Organisation d’événements sportifs

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.