Attaché Technico-commercial

59500 Douai · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250818195904

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2017 — Bac +3 — ISG
Bachelor Licence en commerce international, 1 an d’alternance.
12/2016
BTS Technico-commercial Option Bois et dérivés, 6 mois de stage B to C.

Expériences professionnelles

11/2021 - à ce jour — Attaché Technico-commercial
Développement et fidélisation de la clientèle sur le secteur, prescription de produits et de service techniques, suivi de devis, développement de secteur, gestion autonome, négociation commerciale.
12/2020 - 07/2021 — Chargé d’affaires
Prospection de nouveaux clients, négociation commerciale, reporting CRM, suivi de dossiers, gestion de leads.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Négociations commerciales, Prospection, Prise de rendez-vous, Argumentation, Devis, Conseil client, Maitrise de produits techniques, Gestion de secteur

Loisirs

Formule 1, Musique (guitare et basse), Moto, Cinéma, Lecture, Musées

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.