Commercial

Né(e) en 1982 · 59110 La Madeleine · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2508182017

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2009-12-31 — Bac +2 — Ecole Nationale Privée de Commerce Enaco
BTS Management des unités commerciales
2002-12-31 — Ecole de maréchalerie de Bruxelles
Diplôme de Maréchal-ferrant Forgeron
1999-12-31 — Maison Familiale et Rurale de Villers Bocage
BEP Agricole élevage et cultures fourragères option équin

Expériences professionnelles

2022-03-01 - 2022-11-30 — Technico-commercial
Promouvoir, présenter et vendre les produits et les équipements de maréchalerie aux maréchaux-ferrants, centres équestres et cliniques vétérinaires spécialisées.
2021-07-01 - 2021-08-31 — Accompagnateur de tourisme équestre
Accompagnement et encadrement de colonies de vacances en randonnée à cheval avec bivouac.
2021-01-01 - 2021-12-31 — Agent Commercial Immobilier
2014-10-01 - 2020-12-31 — Agent Commercial
Vente de Vans et camions pour chevaux neufs et occasions, vente de matériel d’équitation et d’écurie.
2012-10-01 - 2014-03-31 — Responsable Commercial
Vente directe aux particuliers dans le domaine de la rénovation énergétique.
2011-06-01 - 2012-09-30 — Responsable Commercial
Vente directe aux particuliers dans le domaine de la rénovation de menuiseries.
2007-09-01 - 2011-05-31 — VRP puis Chef des ventes
Vente directe aux particuliers dans le domaine de la rénovation de maisons.
2007-02-01 - 2007-05-31 — Agent de services
Fidélisation des clients existant et augmentation du chiffre d’affaire de la tournée au niveau sanitaire.
2005-09-01 - 2006-05-31 — Attaché Commercial
Vente directe aux particuliers de système de filtration pour l’eau.
2005-02-01 - 2005-06-30 — VRP
Vente directe aux particuliers d’abonnement téléphonique et Internet.
2004-03-01 - 2005-01-31 — Responsable d’écurie
Formation et encadrement des palefreniers et stagiaires, gestion de l'écurie.
2003-02-01 - 2004-01-31 — Artisan Maréchal-ferrant, Forgeron
Ferrage de chevaux et poneys, spécialisation ferrure orthopédique.

Atouts

Techniques de vente, Management, Prospection, Développement commercial, Fidélisation client, Négociation, Encadrement d'équipe, Vente directe

Loisirs

Equitation (CSO, Horse-ball), Loisirs de plein air (Trek, Randonnée, Ski, Trail Running), Voyages, Bricolage, Musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.