Business Developer

75014 Paris · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2508201039

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

08/2024 — Bac +5 — IAE de Tours
Master Marketing des Services et Digital - Spécialité Vente et Expérience Client
08/2022 — Bac +3 — IAE de Tours
Licence Sciences de Gestion - Spécialité Marketing

Expériences professionnelles

09/2022 - 03/2025 — Chargé de Développement Commercial & Relation Client
Mise en place de campagnes de prospection et d’upsell sur +20 000 clients, suivi des parcours clients dans SIMM et Hubspot, création de dashboards commerciaux, animation mensuelle des comités de performance.
04/2022 - 08/2022 — Assistant Marketing & Développement Commercial
Prospection B2B d’entreprises locales, suivi post-séjour et relance sur les offres séminaires, veille concurrentielle.

Langues

Anglais (courant), Français (maternelle)

Atouts

Prospection et relance commerciale, CRM (HubSpot, SIMM, Salesforce), Reporting (Excel, Power BI), Analyse des KPI, Curiosité, Écoute active, Autonomie, Résilience, Orientation résultats

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.