# Directeur commercial

94210 Saint Maur · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250820225005

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

Bac +5
Bac + 5 école de commerce

## Expériences professionnelles

01/2021 - à ce jour — Préparateur mental

Préparation mentale de sportifs, politiques, dirigeants d'entreprises et particuliers. Formations aux techniques de vente, de confiance en soi et d'atteinte d'objectifs.

07/2018 - 12/2020 — Directeur général et commercial

Conformité RGPD.

09/2017 - 07/2018 — Directeur commercial

Direction commerciale et accompagnement terrain (3 CDV et 15 commerciaux). Création d'argumentaires et de supports marketing. Formation à la LIL, à l'argumentaire et aux techniques d'acquisition client.

10/2015 - 09/2017 — Directeur commercial

Direction commerciale et accompagnement terrain (3 CDV et 12 commerciaux). Création d'argumentaires et de supports de vente. Formation aux solutions de leasing et aux techniques de vente.

08/2012 - 09/2015 — Directeur commercial

Direction commerciale et accompagnement terrain (30 agents commerciaux). Création d'argumentaires et de supports de vente. Formation à l'argumentaire et aux techniques de vente one shot.

08/2009 - 07/2012 — Directeur commercial

Direction commerciale de 5 agences en France (5 DA + 10 CDV + 40 commerciaux). Accompagnement terrain. Création d'argumentaires et de supports de vente. Formation à l'argumentaire et aux techniques de vente one shot.

04/2004 - 07/2009 — Directeur régional

Direction régionale de 14 agences en France (14 DA + 42 CDV + 130 commerciaux). Accompagnement terrain. Création d'argumentaires et de supports de vente. Formation à l'argumentaire et aux techniques de vente one shot. Gestion des litiges.

01/1994 - 03/2004 — Directeur commercial

VRP one shot de 01-1994 à 08-1994, Inspecteur commercial de 09-1994 à 10-1995 (5 commerciaux), Directeur commercial de 11-1995 à 03-2004 (3 agences, 3 DA + 25 commerciaux).

## Langues

Anglais (courant), Espagnol (moyen)

## Atouts

Développement de réseaux commerciaux, Fidélisation client, Formation à la psychologie et aux techniques de vente, Gestion et résolution des litiges, Reconduction et réactivation de parcs clients, Création d'argumentaires de vente et de supports marketing, Animation et optimisation d'équipes, Recrutement, Leasing, RGPD

## Loisirs

Ecriture, Lecture, Analyse du comportement humain, Basket-ball, Kick-boxing, Méditation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.