

Né le 10/02/1996
44600 Saint-nazaire
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 250821090336

Directeur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Batiment.

Formations

10/2020 : Bac +5 à Em Lyon Business School

Master in Management - Parcours Grande Ecole Operations Management, Finance pour prise de décisions managériale, Projet de Création d'Entreprise

12/2017 : Bac +3 à Institut Universitaire Technologique Saint-Nazaire

Licence professionnelle Technico-Commercial Politique commerciale, Gestion et développement portefeuille clients, Mise en place de solutions techniques

12/2016 : Bac +2 à Institut Universitaire Technologique Saint-Nazaire

DUT Techniques de Commercialisation Technologies de l'information et de la communication, Marketing, Négociation

06/2014 : Bac à Lycée Aristide Briand

Baccalauréat économique et social - Mention assez bien

Expériences professionnelles

01/2021 - 02/2023 :

Directeur chez Sarl Ouiglass sur La Baule

Gérance de l'activité commerciale, technique, administrative et financière des agences Ouiglass Saint-Herblain et Ouiglass La Baule. Création et développement d'un portefeuille client et d'un système de fidélisation. Mise en place d'un réseau de fournisseurs partenaires. Management du personnel technique et administratif. Suivi de facturation auprès des assurances et clients.

10/2016 - 09/2017 :

Alternant technico-commercial chez Saint Gobain sur Saint-herblain

Détermination des besoins en matériaux/matériels de construction. Vérification des quantitatifs. Élaboration de devis en conformité avec les besoins et règlementation en vigueur. Mise à jour des bibliothèques de prix. Négociation clients.

04/2016 - 06/2016 :

Stage conseiller commercial chez Castorama sur Saint-nazaire

Proposition de services, produits adaptés à la demande client. Participation à la mise en place des opérations commerciales. Participation au merchandising.

01/2015 - 02/2015 :

Assistant Chargé d'Affaires chez Loxam sur Chassieu

Suivi de l'évolution des données du marché (chantiers, matériels, matériaux). Visite des clients, identification des

besoins, formulation des offres de service. Déploiement des accords cadres régionaux.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football, Tennis, Voyages