Consultant en Stratégies

69680 Chassieu · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250821090446

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2012 — Bac +3 — Université Lyon II
Licence Sociologie
12/2012 — Bac +3 — Université Lyon II
Licence Communication
12/2009
BAC PRO MEI
12/2008
BAFA (animation)
12/2007
BEP Electrotechnique

Expériences professionnelles

01/2023 - à ce jour — Consultant en Stratégies

Conseils financiers pour les professionnels et les particuliers, développement de partenariats et animation d'évènements, gestion d'un portefeuille de 30M€ d'encours.

01/2014 - 12/2014 — Commercial / Chef de Secteur

Création et développement de l'agence de Lyon.

01/2014 - 01/2023 — Directeur des Opérations

Pilotage et encadrement des équipes : commerce / ressources humaines / exploitation, gestion des centres de profit agences réparties sur tout le territoire français et à Marrakech, élaboration de la stratégie commerciale et suivi des KPI.

01/2013 - 06/2013 — Chargé de communication

Recherche et fidélisation des sponsors, création des projets de communication, animation des évènements, fidélisation et gestion des bénévoles.

01/2013 - 06/2013 — Commercial

Vente de site internet auprès d'une clientèle de professionnels, mise à jour régulière de la base CRM et des reportings, relance stratégique et suivi du portefeuille, téléprospection et vente à distance.

01/2012 - 06/2012 — Chargé Publicitaire

Prospection téléphonique et terrain, vente d'espaces publicitaires et d'outils de communication.

01/2008 - 12/2008 — Animation & Evènementiel

Animation en centre de loisirs, mariages et évènements CE.

Directeur Pédagogique

Encadrement des animateurs, des prestataires et coordination du projet pédagogique.

Responsable Agence

Recrutement, formation et structuration de l'activité en Auvergne Rhône Alpes.

Directeur Commercial

Développement sur tout le territoire français (implantation à Bordeaux, Marseille, Montpellier et IDF).

Atouts

Gestion d'un Centre de Profit, Techniques Commerciales, Management opérationnel, Maîtrise du pack office, Utilisation d'outils CRM/ERP, Salesforce, Cegid

Permis

Permis B

Loisirs

Football Américain, Squash, Trail, Voyages : Kenya, Mexique, Sri Lanka, Thaïlande

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.