

59260 Lille
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 250828101914



Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

Formations

12/2021 : Bac +5 à Kedge Business School
Master Programme Grande Ecole

12/2017 : Bac +3 à Esdhem Business School
Licence Économie-Gest.

Expériences professionnelles

12/2024 à ce jour :

Key Account Manager chez Done

Revalorisation des invendus. Identification et mise en relation avec des associations d'intérêt général pour des stocks non alimentaires. Formation des entreprises en entrepôt à la mise en place du don.

05/2024 - 10/2024 :

Collecteur de Fonds chez Coeur De Forêt

Réalisation de l'Hexatrek : Traversée de la France par les massifs montagneux. Collecte de fonds pour préserver les écosystèmes forestiers français. Développer une communauté sur les réseaux sociaux.

05/2023 - 01/2024 :

Business Developer chez Imagreen sur Lille

Participation à la stratégie commerciale : Mise en place de process de vente, redéfinition des comptes clés, adaptation des offres, élaboration de supports d'aide à la vente. Gestion de l'ensemble du cycle de vente : Identification des comptes et des contacts clés, qualification, RDV, négociation, closing.

12/2020 - 05/2022 :

Business Developer chez Qualineo sur Lille

Phoning régulier intensif : Jusqu'à 100 appels passés par jour. Co-construction du système de variable des commerciaux. Intégration et configuration d'outils digitaux : Hubspot, Notion, Hunter.io, Kaspr, Calendly. Gestion du cycle de vente : De l'identification au Closing.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Boxe anglaise, Marathon, Ultra distance trek, Trail, Cuisine Française, Cuisine Italienne, Cuisine Indienne, Cuisine Japonaise, Musique (Pianiste amateur)