

**75000 Paris**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 250902190108**



## Responsable marketing et développement commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

**12/2024** : Bac +5 à Inseec by Omnes Education  
MSC en Marketing Digital et E-Business

**12/2023** : Bac +5 à Université du Littoral Côte d'Opale  
Master en International Trade and B2B Marketing

**12/2021** : Bac +3 à Université du Littoral Côte d'Opale  
Licence en Science de Gestion

### Expériences professionnelles

#### 03/2022 à ce jour :

Chargée de Communication Interne chez Groupe La Poste sur Paris  
Élaboration et diffusion de campagnes internes multicanales : newsletters, Yammer, intranet, affichage.  
Rédaction de contenus engageants à destination des collaborateurs et directions (+30% d'engagement).  
Conception de plans de communication éditoriaux alignés aux temps forts RH. Suivi de performance via KPI internes. Coordination de prestataires (imprimeurs, agences) et élaboration de la stratégie événementielle.

#### 01/2021 - 06/2021 :

Cheffe de Projet Marketing et Commercial chez Global Digital Ecology  
Planification, déploiement et suivi de campagnes digitales multicanales (LinkedIn, Facebook, Emailing, CRM).  
Gestion et fidélisation d'un portefeuille clients B2B (secteur SaaS). Négociation de contrats et suivi des relations commerciales. Participation au déploiement d'un CRM et suivi des leads commerciaux. Développement de la visibilité et acquisition de nouveaux clients sur des marchés émergents. Organisation d'événements B2B (webinaires, ateliers, conférences).

#### 01/2020 - 06/2020 :

Commerciale & Chargée de Développement chez Mena Food  
Définition et lancement de la stratégie commerciale pour une nouvelle marque alimentaire. Identification et démarchage de distributeurs et partenaires. Préparation d'outils d'aide à la vente (présentations, fiches techniques). Suivi des stocks et coordination avec la logistique pour garantir la satisfaction client. Gestion de la stratégie SEO/SEA avec renforcement des backlinks.

#### 01/2019 - 06/2019 :

Responsable Commercial et Marketing chez Eubest Sarl  
Élaboration de supports commerciaux (brochures, présentations). Développement du portefeuille clients : prospection téléphonique et terrain. Négociation commerciale et élaboration de propositions adaptées. Suivi des ventes et reporting régulier auprès de la direction. Réalisation de benchmarks pour identifier de nouvelles opportunités marché.

**01/2018 - 01/2019 :**

Assistante Commercial et Marketing chez Hotel Idou Anfa

Prospession B2B et gestion des demandes clients (séminaires, groupes, événements). Participation à la refonte du site web et amélioration de la visibilité en ligne. Gestion d'emailings et qualification des leads entrants.

Soutien à l'organisation d'événements pour renforcer la fidélisation clients.

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : moyen / Ecrit : débutant)