Directeur de projet & Responsable d’agence

Né(e) en 1984 · 19100 BRIVE LA GAILLARDE · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2509041222

Objectif

Dans le cadre de mes fonctions, j'ai supervisé une équipe pluridisciplinaire de la conception à la réalisation. J’ai piloté les études de Maîtrise d’œuvre (APS, APD, DPC, PGC, DQO, DCE, MDT, VISA, DET, AOR) en gérant une équipe en interne et/ou en sous-traitance sur des projets ERP.
Avec 13 ans d'expérience dans le secteur de la maîtrise d'œuvre, j'ai acquis une expertise solide et diversifiée en occupant successivement les postes de dessinateur technique, chef de projet, directeur d'agence et chef d'entreprise. Cette progression m'a permis de développer une vision globale et stratégique des projets.
Je souhaite développer ces compétences dans la gestion de projet BTP.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : a étudier

Secteur : Batiment

Formations

12/2008 — Bac +3 — ESC La Rochelle

Licence Supérieure de Commerce

12/2007 — Bac +2 — ISEFAC Toulouse

BTS Management des Unités Commerciales

Bac +5 — ECOTEC

VAE Ingénieur d'affaires de la construction

Expériences professionnelles

01/2018 - 12/2025 — Directeur de projet & Responsable d’agence

Pilotage des missions MOE (ESQ à AOR), direction de travaux (800k 8M €), gestion de la relation clients publics et privés, coordination des acteurs de la maîtrise d’œuvre (MOA publics/privés, architectes, bureaux d’études, bureaux de contrôle...), management des équipes pluridisciplinaires internes et externes, négociation des marchés, gestion des litiges.

01/2014 - 12/2017 — Chef de Projet TCE

Pilotage des missions MOE (ESQ à AOR), direction de travaux (500k 4.5M €), gestion de la relation clients.

01/2012 - 12/2013 — Dessinateur / Projeteur

Identification des interfaces entre les lots, dimensionnement des réseaux hydrauliques, réalisation des plans et schémas de principe en phase APD et DCE.

01/2009 - 12/2011 — Technico commercial

Gestion d’un portefeuille clients, prospection commerciale, assistance technique, clientèle B2B et service public.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Compétences

Développement commercial
Prospection et gestion du portefeuille clients et prestataires du BTP
-

Analyse des besoins
Compréhension des attentes clients en
amont des projets
-
Études techniques
Conception de solutions adaptées aux
projets BTP
-
Suivi de projet
Supervision technique, administrative, financière et juridique

Atouts

Pilotage des missions MOE (ESQ à AOR), Direction de travaux, Gestion de la relation client (publics & privés), Coordination des acteurs de la maîtrise d’œuvre, Management d’équipes pluridisciplinaires, Négociation des marchés, Gestion des litiges, Analyse des besoins, Études techniques / conception de solutions BTP, Suivi de projet (technique, administratif, financier, juridique), Développement commercial / prospection, Gestion de portefeuille clients, Assistance technique, Leadership, Prise d’initiative, Respect des engagements & responsabilités

Permis

Permis B,

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.