Technico-commercial itinérant BtoB/BtoC

93150 Le Blanc-Mesnil · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2509081750

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2021 — Bac — Lycée Eugène Delacroix
Baccalauréat Professionnel Métiers de la Sécurité

Expériences professionnelles

10/2024 - 04/2025 — Technico-commercial
Diagnostic sur site BtoB/BtoC, mesures, photos et croquis. Préparation des devis, suivi des commandes fournisseurs jusqu'à la livraison. Rédaction des fiches de pose et des fiches matériel à partir du relevé. Tenue du CRM à jour.
01/2023 - 05/2024 — Technico-commercial
Vente et conseil fenêtres, portes, volets, portes de garage PVC/alu/bois. Mesures, chiffrage, devis, suivi dans le CRM. Accompagnement client de la signature à la pose. CA mensuel géré jusqu'à 45K€.
12/2021 - 09/2022 — Chef de rang
Préparation de la salle, accueil, conseil, mise en place, encaissement. Services 50-80 couverts.

Atouts

Maîtrise de ProDevis, Brise-glace, Diagnostic sur site, Mesures & chiffrage, Relances structurées & reporting, CRM, Fiches de pose & fiches matériel, Commandes fournisseurs, Coordination avec équipe de pose

Permis

Permis B

Loisirs

Jeu d'échecs, Tennis

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.