

Né en 1985
92100 Boulogne-billancourt
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2509082057

Plombier chauffagiste

Objectifs

CAP EN ALTERNANCE : 3 SEMAINES ENTREPRISE ET 1 SEMAINE ÉCOLE

Ma recherche

Je recherche un contrat d'apprentissage, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment second oeuvre.

Formations

2025 : CAP à Compagnon du Tour de France

2023 : Bac +3 à Université Paris Saclay - IUT sur Vélizy

Licence Professionnelle - MRIT - Parcours - Administration et Sécurité des Réseaux

2012 : Bac +5 à IAE sur Perpignan

Master 2 Management - Parcours - Banque et Assurance

Expériences professionnelles

2023 - 2025 :

Technicien support informatique - Field IT chez Coca-cola Europacific Partners sur Paris

- Gérer et traiter des incidents et requêtes via ServiceNow
- Gérer les comptes utilisateurs via l'Active Directory
- Responsable Lifecycle pour la population commerciale
- Configurer les matériels informatiques : PC, Téléphone, Tablette, imprimantes
- Surveiller des patches de sécurité
- Projet cybersécurité : migration Windows 11
- Installation et raccordement des équipements réseaux
- Planifier les interventions des techniciens Lenovo

2020 - 2023 :

Consultant - Chargé d'Affaires Télécom chez Bouygues Telecom sur Paris

- Développement commercial des sites télécoms - région Ile-de-France
- Gestion de projets en cycle long
- Gestion de relation clients - fournisseurs
- Répondre aux appels d'offres technique et commerciales
- Négociation des contrats
- Suivi des livrables, des dossiers techniques
- Coordonner des équipes et visites techniques

2018 - 2020 :

Chargé d'Affaires Immobilier d'entreprise chez Établissement Public D'aménagement De Saint Etienne (epase)

- Prospection et Commercialisation :
- Vente de la charge foncière, programmes immobiliers neuf et rénovation de l'ancien

- Surface des bureaux, locaux commerciaux, locaux artisanaux
- Prospecter et développer un portefeuille client,
- Organiser et assurer la promotion des activités de l'EPASE lors des salons
- Accords fonciers :
 - Signature : baux commerciaux, convention d'occupation précaire
- Gestion de projet et de la relation client :
 - Gérer les dossiers clients en partenariat avec différents acteurs du projet
 - Suivi administratif et financier des acquéreurs
 - Accompagner et conseiller le client tout au long de la réalisation du projet
 - Organiser et réaliser des visites techniques
 - Réaliser et organiser les réunions de travail

2013 - 2018 :

Assistant Ingénieur d'Affaires chez Crédit Agricole Leasing & Factoring Cal&f sur Lille

- Développement commercial :
 - Prospecter des nouveaux clients : artisan, commerçant, professions libérales
 - Relance commerciale des partenaires bancaires
- Participer au financement des projets industriels
- Assurer le montage de dossiers
- Établir les proposition commerciales et contrats de financement,
- Assurer la gestion administrative et conformité,
- Assurer la gestion de risque de crédit par l'analyse financière
- Répondre aux appels d'offres technique et commerciales

Langues

Français (Oral : / Ecrit :)

Atouts et compétences

EXPERTISES :

- Développement commercial
- Gestion de projet
- Gestion Financière
- Coordination d'équipe
- Infrastructure réseau

QUALITES :

- Esprit d'équipe
- Rigueur
- Aisance relationnelle

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- CrossFit, course à pied
- Investissement immobilier
- Rénovation ancien
- Bricolage