Responsable Commercial / Ventes

34080 Montpellier · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250910095415

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2017 — Bac +5 — Ets Groupe Mediaschool
Master 1&2: Management et stratégie d’entreprise
12/2015 — Bac +3 — ESCCOM
Licence commerce vente et marketing
12/2014 — Skema Business School
Formation Management et marketing
12/2013 — Science Po Praxis
Formation Commerce International

Expériences professionnelles

01/2019 - 12/2025 — Directeur Commercial
Pilotage et animation d’une équipe commerciale, élaboration et mise en œuvre de la stratégie commerciale, développement du portefeuille clients national et international, coordination avec les services marketing, production et logistique.
01/2016 - 12/2018 — Assistant Commercial et Financier
Gestion des commandes clients, suivi administratif et financier, négociation de contrats majeurs, analyse des ventes et participation à la stratégie commerciale, support à l’équipe commerciale.
01/2015 - 12/2015 — Commercial
Prospection et développement portefeuille clients, négociation et finalisation des contrats, mise en place d’actions promotionnelles, relation client.
01/2014 - 12/2014 — Commercial
Visites clients, suivi de commandes, études de marché, animation commerciale, gestion d’un portefeuille clients, collaboration avec les équipes marketing.

Langues

Français (maternelle), Anglais (moyen)

Atouts

Négociation, Suivi client, Fidélisation, Pragmatique, Maîtrise des outils informatiques et comptables, Management d’équipe, Prospection téléphonique et physique, Gestion du portefeuille client, Suivi et fidélisation, Promotion des produits et animations commerciales, Communication, Développement de réseau, Esprit de persuasion, Gestion du temps

Permis

Permis B

Loisirs

Développement personnel, Sport: course, Football, Voyage: Grèce, Allemagne, Italie, Espagne

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.