Business Developer

75000 Paris · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 250912190516

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2026 — Bac +5 — ASCENCIA BUSINESS SCHOOL
Master 2 Management & Business Development
12/2025 — Bac +3 — ASCENCIA BUSINESS SCHOOL
Master 1 Management & Business Development
12/2024 — Bac +3 — ESGCI PARIS
Bachelor Commerce International

Expériences professionnelles

09/2024 - 09/2025 — Assistant Business Developer

Qualification de leads entrants générés par les campagnes marketing avant transmission aux commerciaux. Prospection outbound B2B via phoning et emailing pour générer de nouvelles opportunités. Mise à jour et suivi du pipeline des ventes dans le CRM (HubSpot). Suivi des KPI de performance et reporting hebdomadaire à la direction. Contribution à l’onboarding des nouveaux clients.

11/2023 - 04/2024 — Chargé ADV & Support Commercial

Prospection téléphonique (20 appels/jour) pour identifier de nouveaux clients. Développement et fidélisation d’un portefeuille d’environ 50 distributeurs et détaillants. Prise de commandes et élaboration de devis (80 commandes/mois). Suivi logistique des livraisons avec un taux de satisfaction client supérieur à 90 %. Gestion des réclamations et mise à jour du CRM pour assurer un suivi optimal.

06/2021 - 06/2023 — Commercial sédentaire

Gestion des devis, commandes et factures via ERP interne. Suivi des dossiers clients B2B/B2C et relances administratives. Coordination avec l’équipe finance et support technique. Reporting hebdomadaire des ventes et mise à jour du CRM.

Langues

Français (notions), Anglais (notions), Espagnol (notions), Arabe (notions)

Atouts

Prospection commerciale B2B/B2C, Développement de portefeuille clients, Négociation & closing, Relation client, CRM & ERP, Analyse et reporting, Support commercial & coordination, Pack Office & outils digitaux

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.