

92600 Asnières-sur-seine
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 250919210121



Chargé de développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2024 : Bac +5 à ESCE
Master ingénierie d'affaires

12/2022 : Bac +3 à ICD Business School
Bachelor Business Development

12/2021 : Bac +2 à Université Jules Vernes Picardie
DUT techniques de commercialisation

Expériences professionnelles

09/2022 - 08/2024 :

Ingénieur commercial et Chef de projet chez Bouygues Energies Et Services

Prospection et développement commercial (SAAS, Cloud, IOT, Cybersécurité, courant faible), gestion des appels d'offres, suivi de projet, gestion de la relation client, présentation de solutions techniques, développement de propositions commerciales, gestion des comptes clés.

09/2021 - 09/2022 :

Chargé de développement commercial chez Qcs Services

Reporting commercial, prospection et développement commercial, prise de rendez-vous au niveau national avec redressement du commerce pour les agences en difficultés, analyse des besoins clients, gestion de la relation après-vente.

09/2020 - 09/2021 :

Commercial chez Eso/esnat Paris sur Paris

Gestion de la base de donnée, prospection téléphonique avec une moyenne de 120 appels par jour, e-mailing et prise de rendez-vous personnalisés, rendez-vous commerciaux, gestion d'un CRM.

04/2020 - 06/2020 :

Assistant commercial chez Université Creil sur Creil

Prospection de partenaires, étude de marché.

04/2020 - 06/2020 :

Chef de projet chez Université Creil sur Creil

Négociations de partenariats, prospection téléphonique, direction d'une équipe : Chef d'équipe de 5 personnes.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Voyages, Langues étrangères, Handball, Bénévolats