Chargé de développement commercial

92600 Asnières-sur-Seine · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 250919210121

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2024 — Bac +5 — ESCE
Master ingénierie d’affaires
12/2022 — Bac +3 — ICD Business School
Bachelor Business Development
12/2021 — Bac +2 — Université Jules Vernes Picardie
DUT techniques de commercialisation

Expériences professionnelles

09/2022 - 08/2024 — Ingénieur commercial et Chef de projet

Prospection et développement commercial (SAAS, Cloud, IOT, Cybersécurité, courant faible), gestion des appels d'offres, suivi de projet, gestion de la relation client, présentation de solutions techniques, développement de propositions commerciales, gestion des comptes clés.

09/2021 - 09/2022 — Chargé de développement commercial

Reporting commercial, prospection et développement commercial, prise de rendez-vous au niveau national avec redressement du commerce pour les agences en difficultés, analyse des besoins clients, gestion de la relation après-vente.

09/2020 - 09/2021 — Commercial

Gestion de la base de donnée, prospection téléphonique avec une moyenne de 120 appels par jour, e-mailing et prise de rendez-vous personnalisés, rendez-vous commerciaux, gestion d'un CRM.

04/2020 - 06/2020 — Chef de projet

Négociations de partenariats, prospection téléphonique, direction d'une équipe : Chef d'équipe de 5 personnes.

04/2020 - 06/2020 — Assistant commercial

Prospection de partenaires, étude de marché.

Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Analyse des données et insights, Gestion de portefeuilles client, Informatique : SalesForce, Excel, Pack Office 365, Prospection (SQL), Négociation commerciale, Techniques de vente, Planification et prévision des ventes

Loisirs

Voyages, Langues étrangères, Handball, Bénévolats

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.