Business Developer

83340 Le Luc · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2510061347

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2020 — Bac +2 — IFASUD TOULON
BTS Négociation, Digitalisation et Relation Client

Expériences professionnelles

01/2020 - à ce jour — Cadre Commercial - Business Developer

Commercialisation Solutions Digitales, Gestion de portefeuille client 870k € TPE/PME, Acquisition de nouveaux clients, Ventes terrains cycle court, mi-long et long, Cross-sell et upsell, Ventes téléphoniques, Pilotage activité 100%, Rétentions clients (downsell), Relations clients, suivis ROI, Prospections téléphoniques, physiques, salons, Auto analyse performances hebdomadaire, Outil CRM (Salesforce), Formations internes récurrentes, Elaborations de trame de ventes, Transmissions des bonnes pratiques au niveau Régionale.

01/2018 - 12/2020 — Cadre Commercial - Chasseur

Commercialisation de Matériaux de construction et d’aménagement, Ventes et Cross-sell, Démarchages téléphoniques, Animations commerciales foires et événements partenaires, Créations de projets logiciel 3D.

Atouts

Commercialisation de solutions digitales, Gestion de portefeuille client, Vente, Prospection, Utilisation de CRM (Salesforce), Développement commercial, Savoir-faire en animation commerciale, Création de projets, Analyse de performance

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.