Technico Commercial - Formateur Professionnel d’Adultes

Né(e) en 1978 · 63260 AIGUEPERSE · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2510061515

Objectif

Je suis à la recherche d'une opportunité professionnelle en tant que Technico-Commercial BtoB Dans le domaine de la menuiserie PVC , bois , Aluminium mixte Ou tout autre produit de fermeture du bâtiment.

Fort de 26 années d’expérience dans le commerce BtoB, notamment dans la menuiserie extérieure, volets roulants, portes de garages, protections solaires et autres solutions techniques du bâtiment, j’ai construit un parcours riche et exigeant, marqué par la passion du terrain et une forte culture de la performance. J’ai su développer et fidéliser des portefeuilles clients variés, accompagner et former des professionnels, et animer des réseaux de distribution avec rigueur et autonomie. Ces expériences m’ont permis d’affiner ma maîtrise des leviers du développement commercial et de bâtir des relations durables, fondées sur la confiance et la satisfaction client.
Mon écoute active, ma capacité d’adaptation et ma ténacité sont au cœur de mon approche professionnelle. Structuré et orienté résultats, je m’attache toujours à proposer des solutions pertinentes et à assurer un suivi attentif, afin de répondre aux attentes des clients tout en contribuant aux objectifs de l’entreprise. Je maîtrise également les outils CRM et bureautiques nécessaires à un reporting régulier et efficace.

Je serais ravi de pouvoir échanger avec vous sur l’adéquation entre vos attentes et mon profil. Dans cette perspective, je vous remercie par avance pour l’attention portée à ma candidature et reste à votre entière disposition.

Thomas BRUNSWICK

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2024-10-31 — ADREC Auvergne
Titre professionnel – Formateur Professionnel d’Adultes

Expériences professionnelles

2024-12-01 - 2025-05-31 — Responsable Produits Menuiseries et Fermetures
2022-01-01 - 2023-11-30 — Chargé d'affaires en Menuiseries Aluminium
2016-06-01 - 2022-01-31 — Technico commercial BtoB
Développement et pérennisation d’un portefeuille clients dans le domaine du volet roulant, porte de garage et brise soleil orientable. Animation et formation des nouveaux clients et clients existants à l’argumentaire technique et commercial.
2012-07-01 - 2015-03-31 — Gérant de société
Conception, fabrication, installation de menuiseries aluminium.
2011-10-01 - 2012-11-30 — Technico commercial BtoB
Développement et pérennisation du portefeuille clients dans le domaine de la menuiserie extérieure mixte bois/aluminium. Animation et formation des réseaux de distributeurs à l’argumentaire technique et commercial.
2006-09-01 - 2010-01-31 — Technico commercial BtoB / Animateur Réseau
Animation et formation des nouveaux adhérents et leurs salariés à l’argumentaire technique et commercial. Développement, animation et pérennisation du portefeuille de clients revendeurs spécialisés dans le

domaine de la menuiserie PVC et aluminium.

1999-09-01 - 2006-09-30 — Technico commercial BtoC

Développement du portefeuille clients dans le domaine des ouvertures fermetures de l’habitat.

Compétences

•” 66ö× væVÖVçB FW' ain
•”Ö æ vVÖVçB B~— V— W0
•• &öÖ÷F–öâ FR Æ Ö ' VR F ç2 FW2 6 Æöç2 &ö`essionnels
•”N•veloppement des compétences clients
•”`ormation Technique et Commerciale
•”W‡ W tise Technique
•”÷&v æ—6 F–öâ GR FV× 2 FR G avail
••&W ÷ ting via CRM
•” utonomie dans le pilotage de mon activité
•”vW7F–öâ WB 7V—f’ FW2 4 V
•” æ Ç—6R 7G atégique des besoins clients
••.—6V R &VÆ F–öææVÂ &ö`essionnel
•• &÷7 V7F–öâ Ò f–N–Æ—6 F–öà
•”î–vö6– F–öà

Atouts

Analyse stratégique des besoins clients, Réseau relationnel professionnel, Prospection – fidélisation, Négociation, Organisation du temps de travail, Reporting via CRM, Autonomie dans le pilotage de mon activité, Gestion et suivi des SAV, Accompagnement terrain, Management d’équipes, Promotion de la marque dans des salons professionnels, Développement des compétences clients, Formation Technique et Commerciale, Expertise Technique, Ecoute Active, Transmission des connaissances, Ténacité, Adaptabilité / Flexibilité, Aisance relationnelle, Autonomie opérationnelle, Pack Office, PRODEVIS / HERCULE PRO

Logiciels

Pro devis

Permis

Permis A, B

Loisirs

Nautisme Voile, Golf, Trail

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.