Commercial BtoB

06600 Antibes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 251013193327

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1996 — Bac — CFT Gobelins
BAC PRO industries graphiques

Expériences professionnelles

09/2022 - 09/2024 — Technico-commercial
Vente de matériel technique BTP (plomberie, électricité, génie climatique). Suivi complet du cycle de vente : prospection, conseil, livraison. Création et fidélisation d'un portefeuille clients BtoB.
01/2006 - 08/2022 — Chargé d'affaires
Prospection terrain et téléphonique, développement commercial et conseil technique. Gestion et animation du portefeuille client et accompagnement des chantiers. Objectifs de chiffre atteints régulièrement.
01/2005 - 12/2005 — Commercial BtoB
01/2005 - 12/2005 — Commercial BtoB
02/2003 - 02/2005 — Commerçant indépendant – Fruits & légumes
Gestion complète d'un commerce : achats, ventes, relation client et trésorerie.
01/2002 - 12/2002 — Commercial BtoB
01/2000 - 12/2000 — Infographiste
01/2000 - 12/2002 — Infographiste & Responsable technique
Conception et pré-presse (Photoshop, Xpress), suivi de production et relations clients.
01/1999 - 12/2000 — Intérimaire, art graphique
01/1992 - 12/1998 — Responsable technique, pré-presse
Suivi de toute la chaîne graphique, de la création jusqu'à la livraison.

Langues

Anglais (notions)

Atouts

Prospection & développement commercial, Vente conseil technique BtoB, Fidélisation & relation client, Négociation & conclusion de ventes, Gestion autonome d'activité, Sens de l'écoute, Esprit d'équipe, Organisation

Permis

Permis A

Loisirs

Cinéma, Randonnée, VTT

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.