Business Developer

91140 Villebon-sur-Yvette · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 251014215510

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac +2 — CFA de Massy
BTS Profession immobilière

Expériences professionnelles

01/2025 - 07/2025 — Business developer
Prospection active, ouverture de nouveaux clients, développement du portefeuille, analyse des besoins, positionnement d'intérimaires sur chantiers, suivi opérationnel et relation client.
01/2024 - 01/2025 — Agent polyvalent
Apprentissage des procédures et environnement aéroportuaire.
07/2020 - 07/2023 — Agent commercial (Transaction et location)
Prospecter et développer un réseau de clients potentiels, évaluer les biens immobiliers, rédiger les baux, négociation des conditions de ventes et présentation des offres.
07/2018 - 08/2019 — Animateur en centre de loisir
Concevoir et animer des activités ludiques et éducatives, assurer la sécurité et le bien-être des enfants.
Professeur de judo
Enseigner les techniques, règles et valeurs du judo, concevoir des programmes d'entraînement, organiser et gérer une classe de cours.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (notions)

Atouts

Technique de prospection et de négociation, Stratégie de fidélisation, Gestion d'un portefeuille client, Rédaction d'annonces et de contrats, Connaissance des métiers et secteur d'activités existants, Accueillir, informer et assister les passagers, Gestion des flux de passagers, Excellent relationnel, Empathie, Force de persuasion, Rigueur, Organisation, Esprit d'équipe

Permis

Permis B

Loisirs

Judo à haut niveau, Basketball, Voyage, Musiques, Amis

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.