

77270 Villeparisis
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2510301133



Expert en développement commercial et stratégie marketing

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2021 : Bac +2 à USTHB
BTS Systèmes Numériques

12/2015 : à OIIO Formation
Stratégie & Développement Commercial

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2023 :
Account Executive chez Mgc Communication
Pilotage du cycle de vente complet, organisation de rendez-vous clients, salons professionnels, suivi des commandes et coordination logistique, gestion proactive des réclamations clients.

01/2021 - 12/2022 :
Account Executive chez Coca-cola, Nestlé, Danone
Pilotage du cycle de vente complet, organisation de rendez-vous clients, salons professionnels, suivi des commandes et coordination logistique, gestion proactive des réclamations clients.

01/2020 - 12/2020 :
Account Executive chez Amir Vtc-amir Plus
Élaborer les stratégies publicitaires avec les clients, accompagner la bonne exécution des campagnes, facturer et fidéliser les clients, prospections et augmentation du pipeline client, réception et émission des appels, traitement des réclamations online et inCall, contribuer à l'amélioration des process et à la qualité de service.

01/2018 - 12/2019 :
Assistante RH chez Natixis
Gestion de dossiers administratifs et des bulletins de paie, établissement des documents légaux et préparation des réunions, préparation et participation aux campagnes d'évaluation.

/ - 01/2020 :
Conseillère client chez Amir Group

/ à ce jour :
Account Executive chez Weckerle Machines

Langues
