Expert en développement commercial et stratégie marketing

77270 Villeparisis · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2510301133

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2021 — Bac +2 — USTHB
BTS Systèmes Numériques
12/2015 — OIIO Formation
Stratégie & Développement Commercial

Expériences professionnelles

01/2023 - à ce jour — Account Executive
Pilotage du cycle de vente complet, organisation de rendez-vous clients, salons professionnels, suivi des commandes et coordination logistique, gestion proactive des réclamations clients.
01/2021 - 12/2022 — Account Executive
Pilotage du cycle de vente complet, organisation de rendez-vous clients, salons professionnels, suivi des commandes et coordination logistique, gestion proactive des réclamations clients.
01/2020 - 12/2020 — Account Executive
Élaborer les stratégies publicitaires avec les clients, accompagner la bonne exécution des campagnes, facturer et fidéliser les clients, prospections et augmentation du pipeline client, réception et émission des appels, traitement des réclamations online et inCall, contribuer à l’amélioration des process et à la qualité de service.
01/2018 - 12/2019 — Assistante RH
Gestion de dossiers administratifs et des bulletins de paie, établissement des documents légaux et préparation des réunions, préparation et participation aux campagnes d’évaluation.
Account Executive
01/2020 — Conseillère client

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Maîtrise de la suite Microsoft Office, Canva, Sage, Google Suite, Stratégie de développement commercial, Gestion de la relation client, Prospection et négociation, Coordination d’équipes, Analyse de marché, Communication et service client

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.