Business Developer

75004 Paris · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 251126183833

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2024-12-31 — Bac +5 — IDRAC business school
MBA en Ingénierie d'affaires
2024-12-31 — Bac +5 — Elysées Marbeuf
MBA en Marketing et stratégie commerciale
2022-12-31 — Bac +3 — ICD business school
Bachelor Responsable commercial et marketing
2022-12-31 — Bac +3 — Elysées Marbeuf
Bachelor en Marketing et business du luxe
2020-12-31 — Bac +2 — Université de Versailles
Licence en Économie-Gestion

Expériences professionnelles

2024-01-01 - à ce jour — FONDATRICE & CEO
Création et développement d'une entreprise spécialisée dans l'accompagnement administratif pour tous types de visas, avec une croissance du portefeuille clients de +40 % sur les 8 premiers mois.
2021-01-01 - 2021-09-30 — ASSISTANTE RESPONSABLE ADMINISTRATIVE ET JURIDIQUE
Analyse des dossiers de litige, rédaction de correspondances juridiques, développement du réseau d'adhérents professionnels, optimisation du suivi client et gestion documentaire via CRM.
2020-10-01 - 2021-02-28 — ASSISTANTE DE DIRECTION - CONSEILLÈRE DE VENTE
Prospection et suivi de clients B2B et B2C, rédaction de propositions commerciales personnalisées, organisation d'événements promotionnels.
2019-08-01 - 2019-10-31 — RESPONSABLE DE MAGASIN - CONSEILLÈRE DE VENTE
Management d'équipe, mise en place et suivi de stratégies commerciales, gestion des stocks, service client de qualité.
2019-06-01 - 2019-07-31 — CONSEILLÈRE DE VENTE
Accueil et conseil personnalisé auprès d'une clientèle internationale, mise en rayon, merchandising visuel.
2017-08-01 - 2018-06-30 — CONSEILLÈRE DE VENTE
Prospection et relation client personnalisée, participation aux campagnes de vente, suivi des stocks.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Langue maternelle), Arabe (Langue maternelle)

Atouts

Prospection B2B/B2C, Négociation commerciale, Développement de partenariats stratégiques, Suivi de portefeuilles clients, Elaboration de propositions commerciales, Logiciels maîtrisés: CANVA, CRM, SaaS, Microsoft Office, Gestion de projets, Communication interculturelle, Analyse des performances commerciales

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.