Technico-Commercial

91810 Vert le Grand · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 251127113705

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2020 — Bac +2 — Ifocop Paris
BTS Chargé de Développement Commercial
12/2011 — Bac — Faculté des Métiers Évry
Baccalauréat Professionnel Services

Expériences professionnelles

01/2024 - à ce jour — Technico-Commercial
Développement portefeuille clients (secteur public & privé), prospection grands comptes BTP, rendez-vous techniques et accompagnement projet.
06/2022 - 12/2024 — Ingénieur Commercial
Création et gestion d’un secteur vierge, très bonne performance de vente, mise en place de contrats pluriannuels.
06/2021 - 06/2022 — Technico-commercial
Création et gestion d’un secteur vierge, atteinte des objectifs annuels.
06/2020 - 03/2021 — Responsable Succès Relation Client
Up-selling et cross-selling, amélioration du taux de fidélisation.
09/2018 - 05/2020 — Chef d'équipe/Chauffeur Grappe Prestige
Supervision de 10 chauffeurs, planification et gestion des priorités.
09/2016 - 08/2018 — Assistant commercial
Relance, ventes additionnelles et suivi clientèle.
09/2015 - 08/2016 — Guichetier
Vente de produits bancaires, assurances, forfaits téléphones et services postaux.
09/2011 - 09/2012 — Conseiller clientèle
Création et gestion des contrats clients particuliers.

Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Prospection, Développement commercial, Négociation & Closing, Gestion grands comptes & appels d’offres, Fidélisation client & suivi après-vente, Chiffrages / devis / réponses techniques, Vente de solutions BtoB complexes, Sens de la performance & autonomie, Stratégie commerciale & travail en équipe

Permis

Permis B

Loisirs

Sports, Musique, Voyage, Histoire, Politique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.