Technico-Commercial

91810 Vert le Grand · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 251127113705

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2020-12-31 — Bac +2 — Ifocop Paris
BTS Chargé de Développement Commercial
2011-12-31 — Bac — Faculté des Métiers Évry
Baccalauréat Professionnel Services

Expériences professionnelles

2024-01-01 - à ce jour — Technico-Commercial
Développement portefeuille clients (secteur public & privé), prospection grands comptes BTP, rendez-vous techniques et accompagnement projet.
2022-06-01 - 2024-12-31 — Ingénieur Commercial
Création et gestion d’un secteur vierge, très bonne performance de vente, mise en place de contrats pluriannuels.
2021-06-01 - 2022-06-01 — Technico-commercial
Création et gestion d’un secteur vierge, atteinte des objectifs annuels.
2020-06-01 - 2021-03-01 — Responsable Succès Relation Client
Up-selling et cross-selling, amélioration du taux de fidélisation.
2018-09-01 - 2020-05-01 — Chef d'équipe/Chauffeur Grappe Prestige
Supervision de 10 chauffeurs, planification et gestion des priorités.
2016-09-01 - 2018-08-01 — Assistant commercial
Relance, ventes additionnelles et suivi clientèle.
2015-09-01 - 2016-08-01 — Guichetier
Vente de produits bancaires, assurances, forfaits téléphones et services postaux.
2011-09-01 - 2012-09-01 — Conseiller clientèle
Création et gestion des contrats clients particuliers.

Langues

Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Atouts

Prospection, Développement commercial, Négociation & Closing, Gestion grands comptes & appels d’offres, Fidélisation client & suivi après-vente, Chiffrages / devis / réponses techniques, Vente de solutions BtoB complexes, Sens de la performance & autonomie, Stratégie commerciale & travail en équipe

Permis

Permis B

Loisirs

Sports, Musique, Voyage, Histoire, Politique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.