

Né le 24/09/1965  
**33190 Bourdelles**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2512031633**



## Commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services commerciaux.

### Formations

**1994 :** Bac +2 à IUT sur Talence  
BTS Technicien de chantier travaux-publics

### Expériences professionnelles

**2020 - 2025 :**  
Responsable commercial chez Soderec sur Miramont-de-guyenne  
Maintenance éoliennes, déconditionnement, déconstruction, recyclage industriel.

**2016 - 2020 :**  
Auto-Entrepreneur chez F. Lopes Services sur La Réole  
Travaux de maçonnerie, peinture, cloisons de plâtre, menuiserie.

**2014 - 2016 :**  
technico commercial chez Layere Location sur Bègles  
Location et vente de matériel pour le BTP. Grand Sud-Ouest.

**2013 - 2014 :**  
cadre-commercial chez Sanitec sur Tours  
Vente et prescription de cloisons sanitaires de collectivités. 14 Départements.

**2010 - 2013 :**  
cadre-commercial chez Alphacan sur Nanterre  
vente et prescription de tubes PVC. 12 Départements.

**2007 - 2010 :**  
chef d'agence chez Brossette Travaux Publics sur Agen  
vente de matériaux pour le BTP

**2000 - 2007 :**  
technico commercial chez Pum Plastiques  
vente de matériaux pour le BTP

**1990 - 2000 :**  
conducteur de travaux chez Eurovia  
conduite de chantiers TP

## Langues

---

Portugais (Oral : courant / Ecrit : avancé)

## Logiciels

---

Adobe

## Atouts et compétences

---

Coordonner l'activité d'une équipe  
Négocier un contrat  
Établir un devis  
Établir un cahier des charges  
Analyser une réponse à un appel d'offres  
Participer à la définition d'une stratégie commerciale et marketing  
Organisation de la chaîne logistique  
Analyser les résultats des ventes  
Déterminer des mesures correctives  
Mener une action commerciale  
Suivre la réalisation d'une prestation technique  
Établir un contrat de vente  
Concevoir une étude de faisabilité technique  
Communication interne  
Management  
Techniques d'animation d'équipe  
Techniques commerciales  
Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée  
Techniques de négociation  
Intervenir auprès d'une clientèle d'entreprises  
Gérer le budget global d'une structure

## Permis

---

Permis A, Permis A1, Permis B, Permis B1, Permis BE, Permis C, Permis C1, Permis C1E, Permis CE, Permis D

## Centres d'intérêts

---

Cinéma, musique rock blues reggae  
Football, rugby, tennis