

Né le 09/06/1964

45190 Villorceau

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 2512091119

Commercial

Objectifs

Directeur/ Manger ou Commercial possédant un sens aigu du commerce et des aptitudes particulières pour le coaching, l'animation de réseaux, la prévision des ventes. Personne énergique sachant diriger et utilisant des méthodes d'accueil et de mentorat des employés ayant fait leurs preuves pour former des équipes de vente efficaces. Prêt pour une nouvelle mission !

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire avec une rémunération plus de 3000 euros, dans les Services commerciaux.

Expériences professionnelles

01/2013 - 09/2025 :

Technico Commercial chez Maisons Vigery, Maisons Ericlor, Maison Familiale

Construction de maisons individuelles

- Prospecter et rechercher des terrains, créer un réseau relationnel de professionnels (dessin, technique, immobilier, banque, service urbanisme...)
- Conseiller et définir des projets de construction
- Assurer un accompagnement auprès du client dans l'élaboration et la réalisation du projet sur mesure
- Animer des salons ou autres événements commerciaux

01/2005 - 12/2012 :

Directeur Commercial chez Groupe Eureka France sur Montpellier

• Création et développement d'une société spécialisée en gestion de patrimoine et produits financiers, IMMOBILIER DEFISCALISATION toutes lois et supports ATHENAIS FINANCE, sur Orléans en 2005 puis sur Dijon en 2007.

- En 2009, association OCCITANIA FINANCE Montpellier et Toulouse.
- Création et développement d'une société spécialisée en gestion de patrimoine et produits financiers, IMMOBILIER DEFISCALISATION toutes lois et supports ATHENAIS FINANCE.
- Développement de stratégies commerciales pour accroître les revenus et la rentabilité.
- Mise en place d'initiatives stratégiques visant à optimiser la croissance de l'entreprise.

01/2003 - 12/2004 :

Directeur du Développement Commercial chez Aktif Plus, Theseis sur Paris

Le Groupe AKERYS était l'un des premiers promoteurs immobiliers de logements neufs en France en investissement locatif défiscalisé. Aktif + est la structure de formation et de conseil du groupe.

- Le Groupe AKERYS était l'un des premiers promoteurs immobiliers de logements neufs en France en investissement locatif défiscalisé. Aktif + est la structure de formation et de conseil du groupe.
- Développement d'un réseau professionnel interne et externe au niveau local et régional.
- Formation régulière aux techniques de vente et mises à jour produit pour maintenir un niveau élevé d'expertise au sein de l'équipe

10/1981 - 09/1993 :

Employé de Banque chez Société Générale sur Paris

- 1993 Responsable de l'Agence Paris Notre Dame de Lorette (Prise en charge de la gestion complète d'une agence (clientèle de particuliers et d'entreprises)).
- 1991 Adjoint au Responsable de l'Agence Paris Netter Responsable des tâches administratives, dont le contentieux, la gestion de la caisse et des automates, l'encadrement du personnel, la coordination de tous les postes, la gestion et l'animation de l'équipe.
- 1988 Responsable des Service Change et Caisse de l'Agence Paris Opéra
- 1985 Employé des Services Change et Caisse de l'Agence Paris Opéra
- 1983 Correspondancier Export Crédits Documentaires

Logiciels

Architect 3d, Cedreo, Publisher, Powerpoint, Excel

Atouts et compétences

- Management d'équipes commerciales
- Élaboration d'une stratégie commerciale
- Sens de la négociation
- Dynamisme
- Techniques de vente
- Capacité d'analyse
- Motivation d'équipe
- Négociation commerciale
- Marketing
- Esprit d'équipe
- Stratégie commerciale

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Dirigeant club de Football depuis 4 ans

Cuisine

Voyages :+ de 40 pays visités

Oenologie

Culture générale

Photographie

Animation (DJ...)