

75000 Paris
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 251222114920



Ingénieur d'affaires en hautes technologies

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2026 : Bac +5 à Euridis Paris
Ingénieur d'Affaires en Hautes Technologies

12/2024 : Bac +3 à Digital Campus Paris
Chef de Projet Digital 360

12/2013 : Bac +2 à U.K
Réseaux Informatiques

Expériences professionnelles

03/2025 - 12/2025 :
Business Developer chez Holborn
B2B | Grand comptes. J'ai sourcé et proposé 23 candidats, conduit 27 RDV, répondu à 5 AO et réalisé 8 propales, pour un pipe de 102 K€. Prospecting IT multicanale, suivi des besoins et pilotage complet du cycle commercial.

08/2023 - 11/2023 :
Business Developer (Stage de fin d'études) chez Tbp Entrepreneurs
B2B. J'ai organisé plus de 10 tables rondes, 20+ appels/jour, et 9 RDV qualifiés via prospection LinkedIn.

08/2021 - 04/2023 :
Ingénieur d'affaires chez Majibu-tech
B2B | Grand comptes. J'ai généré plus de 20 leads entrants par jour avec un taux de conversion d'environ 7 %, conclu 20+ partenariats et signé environ 60 deals.

01/2019 - 12/2020 :
Business Developer chez Geb
B2B & B2C | ENI. J'ai réalisé en moyenne 50 portes/jour en prospection terrain, conclu en moyenne 5 deals/jour.

/ à ce jour :
Business Developer chez Feb
B2B & B2C | ENI.

/ à ce jour :
Commercial Terrain VRP chez Sgb
B2B & B2C | ENI et ENGIE.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Aéronautique, Nouvelles Technologies, CrossFit