

75000 Paris  
Plus de 10 ans d'expérience  
Réf : 251222114920



## Ingénieur d'affaires en hautes technologies

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2026** : Bac +5 à Euridis Paris  
Ingénieur d'Affaires en Hautes Technologies

**12/2024** : Bac +3 à Digital Campus Paris  
Chef de Projet Digital 360

**12/2013** : Bac +2 à U.K  
Réseaux Informatiques

### Expériences professionnelles

---

**03/2025 - 12/2025** :  
Business Developer chez Holborn  
B2B | Grand comptes. J'ai sourcé et proposé 23 candidats, conduit 27 RDV, répondu à 5 AO et réalisé 8 propales, pour un pipe de 102 K€. Prospecting IT multicanale, suivi des besoins et pilotage complet du cycle commercial.

**08/2023 - 11/2023** :  
Business Developer (Stage de fin d'études) chez Tbp Entrepreneurs  
B2B. J'ai organisé plus de 10 tables rondes, 20+ appels/jour, et 9 RDV qualifiés via prospection LinkedIn.

**08/2021 - 04/2023** :  
Ingénieur d'affaires chez Majibu-tech  
B2B | Grand comptes. J'ai généré plus de 20 leads entrants par jour avec un taux de conversion d'environ 7 %, conclu 20+ partenariats et signé environ 60 deals.

**01/2019 - 12/2020** :  
Business Developer chez Geb  
B2B & B2C | ENI. J'ai réalisé en moyenne 50 portes/jour en prospection terrain, conclu en moyenne 5 deals/jour.

**/ - à ce jour** :  
Business Developer chez Feb  
B2B & B2C | ENI.

**/ - à ce jour** :  
Commercial Terrain VRP chez Sgb  
B2B & B2C | ENI et ENGIE.

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Aéronautique, Nouvelles Technologies, CrossFit