Professionnel du développement commercial

Né(e) en 1980 · 91160 Saulx les Chartreux · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2512261157

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1998-06-30 — Lycée Louis Blériot
BAC,MAVMS
1996-06-30 — Lycée René Cassin
BEP

Expériences professionnelles

2021-02-01 - 2025-11-30 — Founder & CEO
Distribution et formation sur les solutions de Location Intelligence de l'éditeur Articque. Mise à disposition de données socio-économiques et démographiques, fourniture d'équipements informatiques.
2020-01-01 - 2021-02-28 — Account Manager
Promotion de solutions SIG et CIM auprès des secteurs assurance, pharma, transport, logistique et secteur public, sur la France, la Suisse romande et l'Afrique francophone.
2017-01-01 - 2019-12-31 — Sales Channel Manager
En charge des ventes Location Intelligence au sein de la division Software. Recrutement de partenaires, gestion des partenaires actuels.
2005-03-01 - 2017-01-01 — GIS/LI Sales Specialist
Développement des ventes par une démarche de prospection active, analyse des besoins des clients, élaboration des propositions techniques et financières.
2003-01-01 - 2005-02-28 — Responsable équipe commerciale sédentaire
Encadrement de 3 à 4 commerciaux sédentaires, organisation et suivi des performances.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Atouts

Développement commercial, Prospection ciblée, Gestion stratégique de comptes, Pilotage de la performance commerciale, Mise en place de stratégies de croissance, Optimisation du pipeline, Closing d'opportunités, Analyse de marché, Suivi clients / Fidélisation

Loisirs

Créateur de la plateforme VoisinVert.fr, un site local d'achat et de vente entre particuliers.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.