

74600 Seynod  
5 à 10 ans d'expérience  
Réf : 260105195514



## Chargée de projets maintenance irve

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2015 :**

Formation Diplomante Assistante Commerciale

**12/2009 :** Bac +2 à UPPA

BTS Négociation Relation Client

**12/2007 :**

BAC STG Spécialité Gestion des entreprises

### Expériences professionnelles

---

**07/2024 à ce jour :**

Chargée de Projets maintenance IRVE chez Spie Citynetworks sur Pringy

Organisation et planification des travaux et interventions de maintenance préventive et curative. Gestion de la GMAO (planification, comptes rendus d'intervention, etc.). Contrôle et suivi des résultats des travaux de maintenance (indicateurs, tableaux de bord). Animation et coordination des équipes de maintenance. Reporting de la traçabilité des actions réalisées par les équipes.

**07/2022 - 06/2024 :**

Chargée d'ordonnancement

**09/2017 - 06/2022 :**

Assistante de production

**11/2015 - 12/2016 :**

Assistante Maintenance chez Record Portes Automatiques sur Chalon Sur Saone

Concevoir et améliorer les procédures de maintenance. Appliquer et faire respecter les prescriptions techniques et réglementaires. Elaborer un planning prévisionnel de maintenance et gérer le planning des techniciens de maintenance. Suivre et contrôler la qualité des interventions. Proposition offre commerciale. Etablissement et relance devis.

**08/2015 - 09/2015 :**

Assistante Commerciale chez St Gobain Cev sur Chalon Sur Saone

Saisie de commande et établissement des devis et avoirs clients. Confirmation commande client/commande d'achat. Gestion des réclamations et litiges clients. Suivi clientèle et fournisseur par mail et téléphone.

**02/2012 - 12/2014 :**

Commerciale Itinérante chez France Loisirs

Prospection commerciale et analyse des besoins clients. Adaptation et proposition de l'offre produit aux besoins

des clients. Satisfaire les clients pour une fidélisation optimum. Être un acteur à part entière dans le développement du chiffre d'affaires (5ème meilleure vendeuse de France).

**10/2007 - 04/2009 :**

**Conseillère clientèle chez Caisse D'epargne sur Chalon Sur Saone**

Conseiller les clients dans la gestion de leur patrimoine. Réaliser un bilan de la situation financière client.

Proposer et vendre des produits et/ou services financiers complémentaires adaptés aux besoins du client.

Négociation des modalités du contrat de vente. Suivi et analyse des résultats de ventes. Mise en place des enquêtes de satisfaction et gestion des litiges.

## Permis

---

Permis B