Business Developer

93700 Paris · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2601052052

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2023 — Bac +5 — ESGCI
Master 2 en Business development et Management Commercial
12/2019
Bac S - spé maths - Mention Bien
Bac +3 — ENSSEA
Licence 3 – Statistiques & Économie

Expériences professionnelles

08/2023 - 09/2025 — Business Developer B2B
Responsable du développement de nouveaux comptes stratégiques et de la relation client dans le secteur B2B, optimisation du CRM et des KPI.
01/2023 - 09/2023 — Business Developer
Prospection multicanale et ouverture de nouveaux comptes, gestion de la relation client et suivi des négociations.
03/2022 - 07/2022 — Analyste Crédit (stage)
Analyse de portefeuilles clients entreprises et évaluation des risques financiers, préparation de rapports pour la prise de décision commerciale.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Arabe (maternelle)

Atouts

Prospection multicanale, Gestion des relations client, Rédaction de devis et propositions commerciales, Négociation et closing de contrats, Gestion d'un portefeuille client stratégique, Optimisation de CRM (Hubspot, Pipedrive), Analyse des données (KPI), Maîtrise de Python, SQL, R, PowerBI, Microsoft Office

Permis

Permis B

Loisirs

Musculation : discipline & dépassement de soi, IA et Web 3.0, Histoire, mythologie grec, Voyages & découvertes culturelles

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.