Technico-commercial

57350 Spicheren · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260106130817

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2009-09-01 — Bac +3 — Université de Metz
Licence en Management des organisations
2003-06-30 — Ecole de commerce de Sarreguemines
Brevêt de Technicien Supérieur

Expériences professionnelles

2024-03-01 - 2025-06-30 — Responsable de secteur Nord-Est
Entreprise spécialisée dans la réparation, la maintenance et le développement de systèmes hydrauliques à destination de PMI et grands comptes.
2023-03-01 - 2023-06-30 — Technico-commercial
Entreprise spécialisée dans la commercialisation de systèmes de protection à destination de professionnels tous corps de métier. Définition de matériel et suivi d'installation.
2023-01-01 - 2024-06-30 — Conseiller Commercial
Entreprise italienne de vente de motorisations de portails, portes de garage, stores et volets. Gestion commerciale du département du Bas-Rhin. Analyse et préconisation matériel.
2022-02-01 - 2023-03-01 — Commercial
Conseiller en communication dans l'élaboration de support à destination des forces armées. Constante recherche de partenaires commerciaux.
2021-03-01 - 2022-03-01 — Technico-Commercial
Entreprise spécialisée dans la vente de produits et services informatiques. Prospection, négociation et conseil de services de protections et de maintenances destinés aux PME - PMI du secteur de Metz.
2018-09-01 - 2019-05-31 — Technico-Commercial
Entreprise spécialisée dans la ventilation de sécurité à destination de professionnels du domaine de la distribution industrielle et de la location sur un secteur Nord-Est.
2016-12-01 - 2018-06-30 — Technico-Commercial
Entreprise spécialisée dans la réfection des sièges de véhicules de transport de personnes et leurs aménagements spéciaux. Réalisation de plusieurs véhicules aménagés type car et bus.
2011-01-01 - 2013-03-31 — Conseiller Commercial
Ventes véhicules neufs et occasions à destination de particuliers et professionnels.
2004-01-01 - 2005-01-01 — Conseiller Commercial
Vente de véhicules neufs et occasions à destination de particuliers et professionnels.

Langues

Français (Langue maternelle), Allemand (Courant), Anglais (Courant)

Atouts

Prospection directe et indirecte, Gestion Clientèle, Négociation, Développement de compte clients, Travail en équipe, Analyse des clients, Reporting, Force de proposition

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.