Ingénieur d'affaires

57000 Metz · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260107114911

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2000-12-31 — Bac +5 — ISEG Strasbourg
Maîtrise de commerce Diplômé au titre d’expert en ingénierie commerciale (Diplôme niveau II)
1996-12-31 — Lycée R. Schuman Metz
BTS Action Commercial

Expériences professionnelles

2021-01-01 - à ce jour — Agent indépendant
Conseil et accompagnement clients dans leurs projets de rénovation et d’extension (analyse besoins, cahiers des charges, budgets). Sélection et mise en relation avec des entreprises du bâtiment. Négociation commerciale, suivi contractuel et assistance à la maîtrise d’ouvrage. Suivi de chantiers jusqu’à la réception.
2018-01-01 - 2021-12-31 — Directeur Commercial – Membre CODIR
Pilotage du développement commercial dans des environnements à fortes contraintes techniques. Management d’équipes commerciales et coordination stratégique avec la direction.
2016-01-01 - 2017-12-31 — Business Developer
Conseil stratégique auprès de dirigeants de PME pour optimiser organisation et croissance.
2015-01-01 - 2016-12-31 — Consultant
Accompagnement de dirigeants et d’entreprises sur leurs problématiques de financement.
2012-01-01 - 2015-12-31 — Gérant – Fondateur
Animation et développement d’un réseau de +150 partenaires commerciaux sur 14 départements. Recrutement, formation et accompagnement de revendeurs IT.
2010-01-01 - 2012-12-31 — Responsable Réseau Partenaires Est France
Création et développement d’une société spécialisée en solutions photovoltaïques. Conduite de projets clés en main : études réglementaires, financements, coordination des corps de métiers.
2008-01-01 - 2010-12-31 — Attaché Financier
2006-01-01 - 2008-12-31 — Chef des Ventes
2000-01-01 - 2004-12-31 — Attaché Commercial

Atouts

Gestion de projets BTP & TCE, Prospection et développement commercial, Négociation et contractualisation, Suivi administratif (urbanisme, permis de construire), Management et coordination d’équipes, Conseil stratégique et accompagnement clients, Esprit d’initiative, Rigueur, Sens relationnel, Vision stratégique, Autonomie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.