Développeur commercial / Commercial

59000 Roubaix · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 260113201123

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2024 — Bac +5 — Institut supérieur de commerce international de Dunkerque - Côte d'Opale
Double diplôme M2 en Management et Commerce à l'International
12/2021 — Bac +3 — Ecole Nationale de Commerce et de Gestion
Bachelor 3

Expériences professionnelles

01/2024 - 06/2024 — Business Developer (Stage)
Mettre en œuvre une stratégie commerciale, prospection via e-mail et téléphone, négociation des contrats commerciaux avec les partenaires, gestion de portefeuille de prospects, développement et mise en œuvre de campagnes publicitaires.
01/2023 - 06/2023 — Assistant Commercial (Stage)
Recherche et rencontre des prospects (BtoB), prospection via e-mail et téléphone, enregistrement des commandes, gestion et suivi des clients.
01/2022 - 06/2022 — Téléconseiller
Gestion des appels entrants et sortants, traitement des demandes des clients, garantissant le niveau de satisfaction client.
01/2022 - 01/2023 — Commercial
Prospection terrain, gestion de portefeuille clients, présentation des produits alimentaires, négociation des contrats commerciaux, marketing sur les réseaux sociaux.
01/2020 - à ce jour — Fondateur / Gérant
Gestion du catalogue de produits, gestion des commandes et suivi de la livraison, mise en place de campagnes de publicité (Facebook Ads et TikTok Ads), optimisation du site web.

Langues

Français (courant), Anglais (courant), Espagnol (notions), Chinois (notions)

Atouts

Pack Microsoft Office, Hubspot, Oracle Business, Shopify - WordPress, Marketing Digital, Canva Pro, Flexibilité, Autonomie, Travail d'équipe, Dynamique

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.