

37200 Tours
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 260119142807



Responsable de développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans le Bâtiment.

Formations

12/2024 : Bac +5 à Université Cergy Pontoise
Master Management parcours Marketing, Chef de Produit

12/2021 : Bac +3 à Université Gustave Eiffel
Licence Professionnelle Commerce Distribution Mention Bien

Expériences professionnelles

09/2022 à ce jour :
Chef de Produit Acheteur Junior chez Rexel
Suivi de projets de développement produit et démonstration lors de réunions commerciales, création d'outils d'aide à la vente, suivi de l'innovation produit.

02/2020 - 08/2022 :
IT COACHING - Assistant commercial et marketing chez Freelance
Support commercial, administration des ventes, aide à la prospection, gestion des plannings, identité de marque, communication marketing, analyse de marché, reporting.

07/2018 - 01/2020 :
Responsable développement commercial et operations chez Bostani Chocolatier
Gestion financière, suivi comptable, suivi de la productivité des magasins (+33% CA vs N-1), négociation des prix et gestion des devis, sélection des produits, analyse de performance, développement de partenariats B2B et canaux en Europe, gestion des réseaux sociaux.

11/2015 - 02/2018 :
Shop Manager chez Pierre Herme
Supervision des opérations quotidiennes, gestion de l'animation commerciale, intégration des nouveaux collaborateurs, organisation de l'espace commercial, fidélisation client.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Auteur-compositeur et chanteur, Cuisine du monde, Natation, Intérêt pour l'art et l'Amérique latine