Commercial

41350 Vineuil · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 260122201104

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Centre-Val de Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

04/2015 — CNAM
Management Opérationnel
01/2008 — Krauthammer
Techniques de Vente Niveau 1 et 2
06/2003 — Bac +5 — Faculté des Sports, Lille 2
Maîtrise STAPS Entraînement Sportif
06/2002 — Bac +3 — Faculté des Sports, Lille 2
Licence STAPS Entraînement Sportif
06/2001 — Bac +2 — Faculté des Sports, Lille 2
Licence STAPS Éducation et Motricité

Expériences professionnelles

06/2018 - à ce jour — Animateur de réseau

Animation de 26 points de vente franchisés, formation des équipes, accompagnement dans leur montée en compétences.

03/2013 - 04/2018 — Responsable technico-commercial

Prospection commerciale, définition et mise en oeuvre de stratégies, gestion d'un budget annuel, et rapport régulier à la direction générale. CA HT = 1.96 M€.

04/2009 - 02/2013 — Chef de secteur

Développement de stratégies commerciales et suivi des indicateurs clés.

10/2006 - 03/2009 — Commercial grands comptes

Développement du portefeuille clients et négociation des termes des contrats.

01/2004 - 10/2006 — Attaché commercial

Prospection et fidélisation d'une clientèle variée.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Allemand (courant)

Atouts

Développement commercial, Gestion d'équipes régionales, Organisation d'événements régionaux, Suivi des indicateurs clés, Prise de décision stratégique, Qualité rédactionnelle, Polyvalence, Adaptabilité, Autonomie

Permis

Permis B

Loisirs

Théâtre Amateur (Mise en scène et participation du spectacle des Inconnus), Histoire de la 2nde Guerre Mondiale, Programmation Web

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.