Chargé D'affaires Bâtiment / Technico-commercial

Né(e) en 1967 · 25320 Byans sur Doubs · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2602031443

Objectif

Retrouver rapidement un emploi

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Bourgogne-Franche-Comté
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2023 — Formation
Management : Animer une équipe de travail (SIFCO Besançon)
2023 — Formation
Efficacité Energétique FEEBAT (AFOLOR Lorraine)
1987 — Bac +2 — Lycée Jules Haag
Brevet de Technicien en Agencement

Expériences professionnelles

09/2025 - 12/2025 — Chargé d’affaires

• Activité : dallages en béton et désimperméabilisation des sols
• Développement commercial
• Prospection

02/2023 - 07/2024 — Directeur

• Activité : combustibles, station-service, chauffage, transition énergétique...
• Gestion de l’entreprise (commerciale, humaine, financière et administrative)
• Management de 14 collaborateurs
• Pilotage du quotidien de l’agence : litiges, recouvrements, formation des apprentis et stagiaires, gestion des stocks et de la flotte...

09/2019 - 01/2023 — Responsable de Filiale

• Activité : sols décoratifs et aménagements extérieurs
• Développement commercial et financier de la filiale
• Gestion de l’ensemble des affaires concernant le béton du Groupe
• Management du personnel d’exécution (7 personnes)

11/2018 - 08/2019 — Chargé d’affaires senior

• Activité : sols industriels et décoratifs
• Projet de reprise de l’entreprise
• Développement commercial (1,8 millions de CA)
• Gestion de projets complets

11/2012 - 10/2018 — Chargé d’affaires senior

• Activité : sols industriels en béton
• Développement commercial (1,7 millions de CA)
• Gestion de projets, de la négociation jusqu’à la facturation
• Suivi des chantiers

03/2003 - 08/2012 — Responsable Commercial Franche-Comté

• Activité : sols industriels en béton
• Prospection
• Négociation des contrats et suivi jusqu’à la facturation
• Gestion d’un portefeuille clients (2 millions et demi de CA)

06/2001 - 03/2003 — Responsable Clientèle Franche-Comté

• Activité : sols industriels en béton
• Prospection
• Négociation des contrats et suivi jusqu’à la facturation
• Gestion d’un portefeuille clients

04/1993 - 05/2001 — Responsable Commercial Franche-Comté

• Activité : Béton Prêt à l’Emploi (BPE)
• Négociation des contrats et suivi jusqu’à la facturation
• Gestion d’un portefeuille clients sur trois secteurs (Besançon, Montbéliard et Gray)

1987 - 1993 — AUTRES EXPERIENCES DANS LE BÂTIMENT

Compétences

- Spécialiste bétons
- Management
- Travail en équipe
- Gestion de crise
- Suivi des travaux
- Développement commercial

Atouts

Tenace et motivé

Permis

Permis B

Loisirs

- Ancien arbitre national de basket
- Adjoint au Maire pendant 10 ans

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.