Gestionnaire Commerciale Grands Comptes Clients

77600 Guermantes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260204122407

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2015 — Bac +2
BTS Négociation et Relation Client (V.A.E.)

Expériences professionnelles

01/2006 - à ce jour — Gestionnaire Administration des Ventes Grands Comptes

Gestion commerciale de 150 clients, avec un focus sur l'administration des ventes grands comptes. Responsabilités incluent la gestion des commandes, des contrats, des factures et des avoirs, ainsi que le suivi des achats. Anticipation des ruptures de stock, gestion des réclamations et litiges clients.

01/2001 - 12/2005 — Technico-Commerciale Sédentaire

Développement des ventes sur 7 départements, fidélisation des clients, négociation des offres et suivi des devis, commandes, achats et livraisons.

01/1994 - 12/2000 — Gestionnaire Pièces Détachées France et Export

Responsable de la vente de pièces détachées en France et à l'export, élaboration des devis, suivi des paiements et commandes, négociation avec les fournisseurs.

01/1993 - 12/1993 — Secrétaire Secret Défense

Secrétariat et gestion des messages sensibles du service Secret Défense.

01/1989 - 12/1992 — Responsable de Secteur

Développement des ventes sur 4 départements et suivi de la notoriété de la marque.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Administration Ventes grands comptes, Achats (prestation et matériel), Facturation et recouvrement, Gestion des litiges, Tutrice nouveaux arrivants, Référente équipe, Key user SAP et Sales Force, Mise en place nouveaux process

Loisirs

Course à pied, Cuisine, Jardinage, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.