

Né le 12/08/1981
64290 Gan
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2602091701



Directeur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2006 : Bac +5 à ISEG Business School
Master Achats

12/2004 : Bac +3 à ISEG Business School
Bachelor Commerce & Marketing

Expériences professionnelles

01/2021 - 12/2021 :

Directeur Commercial chez Bcm + Martech - Pme Menuiseries sur Pau

Pilotage et animation d'une équipe de 15 personnes, développement de deux structures (fabrication, pose), mise en place de l'expérience client BtoC, optimisation des process commerciaux, amélioration de la marge et de la productivité des chantiers, gestion de grands comptes (ETCHART, EIFFAGE, NEXITY, etc.).

01/2020 - 12/2021 :

Responsable Adjoint Développement Commercial chez Art & Fenetres sur Arcachon

Audit et amélioration du process de vente, mise en place d'outils collaboratifs, marketing digital, rédaction de scripts pour commerciaux, augmentation de 30 % de la performance commerciale durant la période COVID.

01/2016 - 12/2020 :

Fondateur Dirigeant chez Art & Fenetres sur Pau

Création et structuration des processus commerciaux, ventes et marketing digital, conformité Qualibat RGE, pilotage technique (métrés, planification), recrutement et animation d'équipes, suivi KPI (leads, conversion, CA).

01/2014 - 12/2016 :

Co-fondateur & Dirigeant chez Kontio Aquitaine

Définition de la stratégie commerciale, élaboration du business plan, gestion du budget, acquisition de clients, mise en place de la stratégie digitale et suivi du ROI.

01/2010 - 12/2014 :

Ingénieur Commercial Grand Compte chez Capgemini

Gestion du pipeline commercial, forecast, prospection, cycles de vente complexes, closing, reporting, utilisation du CRM Spade (équivalent Salesforce). Comptes clés : TOTAL, SAFRAN, LINDT, EURALIS.

01/2008 - 12/2010 :

Key Account Manager chez Multi Chem

Lancement d'une unité commerciale France/Europe, gestion de comptes majeurs (TOTAL, VERMILLION).

01/2006 - 12/2008 :

Consultant Achats chez Mercuris

Définition de la stratégie achats, reverse costing, négociation avec les grands comptes (EDF, Caisse d'Épargne, Groupama).

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Compétition de voile (SAIL GP), Voyages, VTT