Représentante commerciale

74170 Saint-Gervais-les-Bains · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 260209191220

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

08/2024 — Bac +5 — IDRAC Business School de Lyon
Master MBA en Ingénierie d'Affaires
06/2022 — IDRAC Business School de Lyon
BAC HELOR Marketing & Business
06/2021 — IDRAC Business School de Lyon
BTS NDRC (Négociation et Relation Client)

Expériences professionnelles

12/2026 - 04/2027 — Saisonnière
Gérer les stocks et effectuer les commandes, organiser et superviser le service en salle, garantir la qualité du service et de l'expérience client.
12/2025 - 04/2026 — Saisonnière
Accueillir et prendre en charge une clientèle exigeante, organiser des soirées et des évènements sur mesure.
06/2024 - 10/2024 — Saisonnière
Gérer les réservations et le planning, accueillir, informer et accompagner la clientèle, service des repas : petit déjeuner, déjeuner et dîner, réaliser les encaissements.
09/2022 - 05/2024 — Cheffe de secteur
Développer les ventes dans les magasins partenaires, assurer la présence des produits en rayons, négocier des conditions (tarifs, visibilité, actions de promotion), fidéliser la clientèle, participer à des salons, évènements professionnels, prospecter de nouveaux points de vente.
09/2021 - 09/2024 — Commerciale itinérante
Gérer un portefeuille de 150 clients, répondre aux besoins et aider les artisans dans leurs projets, recommander les produits adaptés, travailler en équipe avec les commerciaux sédentaires, saisir les commandes et élaborer les devis.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Pack Office, Gestion des réservations, Service client, Supervision de service, Gestion des stocks

Permis

Permis B

Loisirs

Randonnée, Course à pied, Ski (piste et randonnée), Voyages (itinérance en Polynésie — 2025), Bénévole à la SPA

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.