Chargée d’Affaires Sourcing

7740 Colmar-Berg · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 260301131904

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2025-01-01 — IN-tuition
Formation Anglais
2022-12-31 — Bac +3 — Université Lumière Lyon 2
Licence en Aménagement et développement territorial
2021-12-31 — Centre international d’étude pédagogique
Attestation de connaissance du français
2016-12-31 — Centre international d’étude pédagogique
Attestation de connaissance du français
2016-12-31 — Bac +5 — Université des Sciences et de la Technologie Houari Boumediene
MASTER 2 en Aménagement et urbanisme
2014-12-31 — Bac +3 — Université des Sciences et de la Technologie Houari Boumediene
Licence en Aménagement urbain et protection de l’environnement

Expériences professionnelles

2021-01-01 - 2025-12-31 — Chargée d’Affaires Sourcing
Élaboration et mise en œuvre de plans de recrutement stratégiques, collaboration avec la direction, recherche et recrutement proactif, présélection et évaluation des candidats, gestion des réunions candidat-client, direction des négociations et reporting.
2020-01-01 - 2021-12-31 — Chargée d’Affaires Sourcing
Responsable des descriptions de poste, publication d'offres d'emploi, recherche et recrutement, sélection et évaluation des candidats, gestion des réunions candidats-clients et des négociations.
2019-01-01 - 2020-12-31 — Chargée de Compte
Prospection et identification des opportunités, gestion du processus de vente, développement et gestion d’un portefeuille de clients, suivi administratif des commandes et paiements.
2018-01-01 - 2018-12-31 — Commerciale
Représentation de l'entreprise, négociations directes, prospection de nouveaux clients et marchés, collaboration avec le service après-vente.
2017-01-01 - 2018-12-31 — Commerciale
Développement des activités commerciales, prospection, établissement d'offres, négociations commerciales avec les clients.
2016-01-01 - 2016-12-31 — Commerciale
Démarchage de prospects, élaboration de plans d’action marketing, organisation de missions commerciales, négociation des contrats de vente.

Langues

Arabe (Langue maternelle), Français (Courant), Anglais (Courant)

Atouts

Élaboration de plans de recrutement, Négociation avec les candidats, Supervision d'équipe de recrutement,

Connaissance du droit du travail, Maîtrise de la suite Microsoft Office, Prospection et développement commercial, Analyse des besoins clients, Fidélisation de la clientèle, Collaboration avec le service après-vente

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.