Ingénieure Commerciale

45000 Orléans · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 260311141816

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Centre-Val de Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2026 — Bac +5 — Pigier
Master Manager Développement Commercial d’Entreprise
12/2024 — Bac +3 — Ecole supérieure de la banque
Bachelor Banque et Assurance
12/2023 — Bac +2 — Aftec formation
BTS Banque

Expériences professionnelles

01/2024 - 12/2026 — Account Manager
Gestion d’un portefeuille clients B2B, suivi des projets de transformation digitale et vente de solutions télécom adaptées. Coordination des équipes internes pour garantir la satisfaction client et atteindre les objectifs commerciaux.
01/2023 - 12/2024 — Conseiller bancaire particulier
Conseil et accompagnement des clients particuliers dans leurs projets bancaires et assurances. Vente de produits financier adaptés et atteinte des objectifs commerciaux.
01/2021 - 12/2023 — Chargé de clientèle
Prise en charge des demandes clients par téléphone : gestion des opérations courantes, conseil bancaire et fidélisation. Résolution rapide des sollicitations dans le respect des procédures et de la qualité de service.

Langues

Français (maternelle), Créole (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Gestion de portefeuille clients B2B et B2C, Négociation commerciale, Analyse des besoins clients, Suivi de la performance, Maîtrise de la suite Microsoft Office, Canva, PowerPoint

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.