Chargé de développement commercial

67000 Strasbourg · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2603161210

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2025-12-31 — Bac +5 — IMC BUSINESS SCHOOL
Master Manager de la Stratégie et de la Performance Commerciale
2023-12-31 — IMC BUSINESS SCHOOL
2022-12-31 — Bac +2 — Lycée Jean de Pange
BTS Commerce International

Expériences professionnelles

2024-12-01 - 2025-07-31 — Chef de secteur
2023-09-01 - 2024-08-31 — Chargé d’affaires
Prospection et suivi de clients, vente directe et en centrale, négociations commerciales, développement commercial, création de PDV et offres commerciales.
2022-11-01 - 2023-09-30 — Chargée de développement commercial
Négociations et prospection des clients, contrôle des différents chantiers, gestion de l'identité visuelle de l'entreprise, création de contenu pour les réseaux sociaux, prospection et suivi de clients (B2B), création de contrat, recrutement et entretien du personnel.
2022-01-01 - 2022-02-28 — Assistant import-export
Réalisation d'opérations d'import-export, étude de dossiers import-export, établissement de cotations et liquidations douanières.
2021-05-01 - 2021-07-31 — Assistant commercial
Leadership, prospection et relance de client, établir des bases de données prospect, étude de marché, action marketing.
Community Manager

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Notions), Chinois (Notions)

Atouts

Maîtrise de la suite Microsoft Office, Canva, Négociations commerciales, Création de contenu, Prospection, Développement commercial, Gestion de l'identité visuelle, Leadership, Communication, Travail en équipe

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.