Chargé de développement commercial

67000 Strasbourg · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2603161210

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2025 — Bac +5 — IMC BUSINESS SCHOOL
Master Manager de la Stratégie et de la Performance Commerciale
12/2023 — IMC BUSINESS SCHOOL
12/2022 — Bac +2 — Lycée Jean de Pange
BTS Commerce International

Expériences professionnelles

12/2024 - 07/2025 — Chef de secteur
09/2023 - 08/2024 — Chargé d’affaires
Prospection et suivi de clients, vente directe et en centrale, négociations commerciales, développement commercial, création de PDV et offres commerciales.
11/2022 - 09/2023 — Chargée de développement commercial
Négociations et prospection des clients, contrôle des différents chantiers, gestion de l'identité visuelle de l'entreprise, création de contenu pour les réseaux sociaux, prospection et suivi de clients (B2B), création de contrat, recrutement et entretien du personnel.
01/2022 - 02/2022 — Assistant import-export
Réalisation d'opérations d'import-export, étude de dossiers import-export, établissement de cotations et liquidations douanières.
05/2021 - 07/2021 — Assistant commercial
Leadership, prospection et relance de client, établir des bases de données prospect, étude de marché, action marketing.
Community Manager

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (notions), Chinois (notions)

Atouts

Maîtrise de la suite Microsoft Office, Canva, Négociations commerciales, Création de contenu, Prospection, Développement commercial, Gestion de l'identité visuelle, Leadership, Communication, Travail en équipe

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.