

78300 Poissy
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2604101125



Technico-commercial b2b

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

09/2024 : Bac +5 à ESC Amiens

MBA en INGÉNIERIE ET MANAGEMENT DE PROJET Management de projet, Étude de marché, stratégie et pilotage.

09/2023 : à Transworld Schools ESL

ENGLISH LANGUAGE PROGRAM Programme d'Anglais Langue Seconde (ESL) de niveau avancé supérieur accrédité par ACCET.

10/2020 : Bac +5 à Institut des hautes études commerciales de Carthage

Master en Hospitality and Tourism Products M1 : Stratégie de marketing, tourisme et développement durable, M2 : Hôtellerie internationale, conception de produits Touristique, gestion de projet.

Expériences professionnelles

03/2024 - 08/2024 :

Aide à la performance B to B & Supply chain chez Stellantis sur Poissy

Aider l'équipe à optimiser la performance commerciale avec les importateurs en Europe et soutenir l'équipe logistique CarFlow dans des initiatives stratégiques.

01/2024 - 02/2024 :

Conseiller Clientèle chez Crédit Commercial De France sur Paris

Renseigner les clients, prendre en compte les demandes et remarques des clients.

01/2021 - 10/2022 :

Technico Commercial B to B chez Manutan Groupe France sur Relais Afrique

Définir la meilleure solution pour les clients, négociation des offres commerciales, élargir le portefeuille, fidélisations et prospections.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : notions / Ecrit : débutant), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Centres d'intérêts

Modeling, Cinéma, Football, Handball, Natation, Bodybuilding