Technico-commercial B2B

78300 Poissy · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2604101125

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

09/2024 — Bac +5 — ESC Amiens
MBA en INGÉNIERIE ET MANAGEMENT DE PROJET Management de projet, Étude de marché, stratégie et pilotage.
09/2023 — Transworld Schools ESL
ENGLISH LANGUAGE PROGRAM Programme d'Anglais Langue Seconde (ESL) de niveau avancé supérieur accrédité par ACCET.
10/2020 — Bac +5 — Institut des hautes études commerciales de Carthage
Master en Hospitality and Tourism Products M1 : Stratégie de marketing, tourisme et développement durable, M2 : Hôtellerie internationale, conception de produits Touristique, gestion de projet.

Expériences professionnelles

03/2024 - 08/2024 — Aide à la performance B to B & Supply chain
Aider l'équipe à optimiser la performance commerciale avec les importateurs en Europe et soutenir l'équipe logistique CarFlow dans des initiatives stratégiques.
01/2024 - 02/2024 — Conseiller Clientèle
Renseigner les clients, prendre en compte les demandes et remarques des clients.
01/2021 - 10/2022 — Technico Commercial B to B
Définir la meilleure solution pour les clients, négociation des offres commerciales, élargir le portefeuille, fidélisations et prospections.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Arabe (notions), Allemand (notions)

Atouts

Service à la clientèle, Analyse et évaluation, Business Development, Performances de vente, Gestion de portefeuille client, Leadership, Communication, Microsoft Office, VMware, SAP, Opera

Loisirs

Modeling, Cinéma, Football, Handball, Natation, Bodybuilding

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.