

72100 Le Mans
0 à 1 an d'expérience
Réf : 260414134207



Négociateur technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Batiment.

Formations

04/2025 : à Ecofac, Le Mans

Formation Négociateur Technico-Commercial Négociation et Vente, Relation client B2B et B2C, Gestion de stock et Merchandising, Utilisation des outils numériques.

12/2022 : à Lycée Estournelles de Constant

BTS FED - DOMOTIQUE & BÂTIMENTS COMMUNICANTS

12/2018 : Bac à Lycée Robert Garnier

BAC PRO ELEC

Expériences professionnelles

04/2025 - 04/2026 :

Technico Commercial chez AÉro Solution

Prospection téléphonique et physique, gestion de la visibilité sur les réseaux sociaux, gestion de mon planning, utilisation d'un CRM, organisation d'événements commerciaux, rédaction de devis, suivi clients, gestion des appels, prise de rendez-vous, conseil, gestion des dates.

10/2022 - 03/2025 :

Employé Commercial chez Metro

Gérer et développer un portefeuille de 10 clients professionnels, rechercher les besoins et identifier les leviers d'achats, développer un argumentaire commercial, conseiller le client, gérer et contrôler les stocks (réassorts, commandes, inventaires), traiter les arrivages, assurer la tenue des rayons (merchandising).

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Course à pied, Musculation, Nouvelles technologies et intelligence artificielle, Amélioration continue et développement personnel