Commercial terrain / Développement commercial

Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260427093117

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac +2 — Université Paris Sorbonne
Bac +2 Économie et gestion

Expériences professionnelles

01/2018 - à ce jour — Agent immobilier

Développement commercial et gestion d’activité en autonomie, gestion complète des transactions, négociation et accompagnement des clients jusqu’au closing, suivi personnalisé et fidélisation sur le long terme.

01/2017 - 12/2020 — Agent immobilier

Développement d’un portefeuille clients, prospection terrain et acquisition de nouveaux biens, suivi et fidélisation de la clientèle, estimation et mise en vente de biens immobiliers.

01/1990 - 12/2017 — Responsable commercial

Gestion des achats et des ventes (gros et détail), management d’une équipe de 5 à 15 personnes, organisation d’événements (salons, conférences), développement commercial et prospection, gestion des stocks et optimisation des coûts.

Atouts

Développement commercial, Gestion de la relation client, Négociation et management d'équipe, Prospection terrain, Closing, Sens du relationnel, Autonomie, Organisation, Esprit commercial

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.