Conseiller commercial véhicules industriels

Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2605041711

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Expériences professionnelles

01/2013 - 01/2025 — Commercial véhicules industriels

Accompagnement complet des clients B2B dans la vente de camions neufs et d'occasion. Conseil technique sur les configurations, suivi des commandes usine, gestion du portefeuille clients. Développement commercial, fidélisation, vente, conseil technique et gestion des livraisons.

01/2012 - 01/2013 — Vendeur véhicules utilitaires
01/2011 - 01/2012 — Vendeur véhicules utilitaires
01/2008 - 01/2011 — Vendeur véhicules utilitaires
01/2006 - 01/2008 — Mécanicien

Dépannage 24/24

01/2005 - 01/2006 — Apprenti mécanicien véhicules industriels
01/2005 - 01/2006 — Mécanicien VU/V et engins TP

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Expertise technique, Prospection, Négociation (Achat/vente), Relationnel client, Administratif, Bureautique

Permis

Permis A

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.