Vendeur de produits techniques

Né(e) en 1998 · Saint-Maximin · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2605041723

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2019-12-31 — Bac +3 — IFRIA Ile de France
Licences professionnel commerce Agro-alimentaire
2018-12-31 — Bac +2 — Lycée Charles de Foucauld
BTS Négociation Relation Client
2016-12-31 — Lycée Jean Rostand
Baccalauréat ES

Expériences professionnelles

2024-10-01 - à ce jour — Attaché commercial - Grand Est/Luxembourg
Négociation, mailing, gestion des campagnes de promotions, promoteur des ventes, vérifications des 4P, gestion administrative, évolution de la clientèle : de 700 à 796 clients.
2023-06-01 - 2024-10-31 — Délégué pharmaceutique - Grand Est
Prise de rendez-vous, négociation, présentation du catalogue, suivi, relance clients, mise en place et suivi des campagnes TRADE, vérification des accords groupements, augmentation du référencement.
2022-10-01 - 2023-06-30 — Vendeur produits techniques
Promu 'Apple Champion', gestion des mises en avant Apple, aide aux autres vendeurs, présentation des produits Apple, suivi de formations. 1M€ de chiffre d’affaires, 1e vendeur magasin, top 20 vendeurs région.
2021-11-01 - 2022-10-31 — Vendeur produits techniques
Accueil, conseil et fidélisation clients, vente produits et matériel, merchandising, ventes additionnelles.
2020-01-01 - 2021-11-30 — Directeur
Préparation automobile sans eau, création de la société, prospection, négociation, gestion des finances, comptabilité et facturation, gestion réseaux sociaux.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Notions)

Atouts

Contact client, Sens de l’organisation, Rigueur, Travail en équipe, Autonomie, Pack Office

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.