Développement commercial

93130 Noisy-le-Sec · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2605051436

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac — Lycée Condorcet
Bac STI2D système informatique numérique
Bac +2 — Lycée François Mansart
BTS technico-commercial

Expériences professionnelles

03/2025 - 12/2025 — Chargé d'affaires

Gestion d’un portefeuille grands comptes, prospection, visites clients, présentation de solutions, analyse de données et KPI, veille concurrentielle e commerce et logistique, suivi des tendances du marché, collaboration avec les équipes internes, réponses aux appels d’offres.

06/2020 - 12/2024 — Business Developer

Acquisition et activation de partenaires, recrutement et formation de nouveaux commerçants, accompagnement et fidélisation du portefeuille client, animation terrain, qualité de service, reporting quantitatif et qualitatif, veille concurrentielle, transversalité avec Chronopost, Colissimo, DPD.

09/2019 - 05/2020 — Courtier en assurance multimédia

Développement et fidélisation d’un portefeuille client, proposition de solutions d’assurance multimédia, campagnes de sensibilisation aux risques numériques (+20 /% de souscriptions), ventes additionnelles en télécoms, informatique et cybersécurité, gestion de la satisfaction client.

11/2018 - 07/2019 — Chargé d’études marketing – Études de marché

Conduite d’études auprès de professionnels, collecte et structuration de données, analyse des tendances et besoins du marché, participation à des projets pour Ipsos, Kantar TNS.

10/2015 - 09/2018 — Technico Commercial

Animation commerciale, lancement de produits, devis et commandes, promotions et merchandising, suivi et prospection, visibilité des références, veille concurrentielle.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Animation de réseau de partenaires, Techniques de vente et de négociation, Prospection commerciale, Analyse des besoins clients, Suivi et fidélisation client, Gestion de projet, Autonomie, sens de l’organisation, Sens du service et de la communication, Force de persuasion et franchise, Excellent relationnel et goût du travail en équipe, CRM Salesforce, Power Bi, Diabolocom, Lusha, Tami, Similarweb, Cognism, Kaspr, Word, Excel, Powerpoint, Outlook, Teams

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages et découvertes culturelles

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.