Commercial B2B/B2C / Business Developer

75000 Paris · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2605080336

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2027 — Bac +5 — IMCP
Master Ingénieur d’affaires
12/2025 — Bac +3 — IMCP
Bachelor Responsable Commercial
12/2024 — Bac +2 — IMCP
BTS MCO

Expériences professionnelles

10/2025 - 05/2026 — Conseiller clientèle en assurance

Accueil et conseil clients (assurance auto et habitation). Gestion des contrats, accompagnement en cas de sinistre, vente de garanties et produits complémentaires. Contribution à une hausse de 12 /% des ventes sur 3 /mois. Taux de satisfaction client > /90 /%.

09/2024 - 08/2025 — Conseiller clientèle en banque

Accueil et orientation des clients particuliers et professionnels. Gestion des opérations bancaires courantes, ouverture de comptes et commercialisation de produits d’épargne. Développement et suivi d’un portefeuille de 120 clients (particuliers, associations, PME).

01/2022 - 07/2024 — Manager en restauration

Supervision et motivation d’une équipe de 7 personnes. Gestion du service client, respect des normes d’hygiène et de qualité, organisation des opérations quotidiennes et contribution à l’atteinte des objectifs commerciaux.

05/2021 - 09/2021 — Chargé de clientèle

Constitution et suivi des dossiers clients, gestion de la relation avec les résidents, collecte des loyers, suivi administratif, relance des impayés et coordination avec les services internes.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Prospection, Développement de portefeuille clients, Négociation, Gestion du cycle de vente, Analyse de marché, Suivi de la performance commerciale, Veille économique et commerciale, Supervision d’équipe, Service client de qualité, Leadership, Salesforce (Financial Services Cloud), Microsoft Dynamics 365, Excel (Microsoft 365), Power BI / Tableau, Guidewire

Permis

Permis B

Loisirs

Musculation, Football, Lecture (économie, commerce, développement personnel), Veille économique et commerciale, Nouvelles technologies, Voyages linguistiques

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.