Agent immobilier / Responsable de secteur

77130 Ville Saint Jacques · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2605081553

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

CAP
CAP / BEP COMMERCE ET COMPTABILITÉ
Bac
BAC PRO COMMERCE

Expériences professionnelles

01/2025 - à ce jour — Agent immobilier / Responsable de secteur

Rédacteur de mandats de ventes, rédacteur de compromis de ventes, gestion des dossiers, négociateur immobilier, consultant en travaux, fidélisation acquéreurs et vendeurs.

01/2021 - 12/2024 — Agent immobilier indépendant / Responsable de secteur

Rédacteur de mandats de ventes, rédacteur de compromis de ventes, gestion des dossiers, négociateur immobilier, consultant en travaux, fidélisation acquéreurs et vendeurs.

01/2014 - 12/2019 — Responsable de boutique (Joaillerie et création de bijoux)

Création, communication, développement, fidélisation de la clientèle, conseil en création de pièces de joaillerie, direction photo et création des outils de communication, community management, événementiel, mise en place d'un CRM, services annexes (livraison à domicile, recherche de pierres), administration de la boutique (suivi stocks, suivi des commandes, mise en sécurité des pièces).

01/2010 - 12/2014 — Responsable service après vente (Cabinet de maîtrise d'œuvre)

Maîtrise d'œuvre, satisfaction client, management, gestion et livraison des programmes, suivi financier, assurance des levées de réserves à la livraison, coordination des parties prenantes, planification des interventions prestataires, suivi des engagements, contrôle qualité, suivi de la satisfaction client, suivi administratif et juridique des chantiers.

01/2006 - 12/2010 — Responsable de boutique (Prêt à porter de luxe)

Développement, satisfaction client, suivi des stocks et réassort, accueil et fidélisation de la clientèle, création des vitrines, renouvellement de l'aménagement du magasin, suivi du CRM.

01/2004 - 12/2006 — Responsable de boutique

Résolution de problème, développement, management, satisfaction client, diminution du taux d'absentéisme (management des équipes, définition d'objectifs, mise en place de process), diminution du taux de démarque (identification des failles de sécurité, mise en place de process), management d'une équipe de 20 personnes, mise en place d'un process de suivi des stocks et réassort, accueil et fidélisation de la clientèle, suivi qualité du merchandising, renouvellement de l'aménagement du magasin, suivi du CRM.

Langues

Français (maternelle), Portugais (notions)

Atouts

Négociation immobilière, Gestion de dossiers, Consultant en travaux, Fidélisation clientèle, Management d'équipes, Création de bijoux, Communication visuelle / direction photo, Community management, Mise en place de CRM, Suivi administratif et juridique, Contrôle qualité

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.